こんにちは。 株式会社アイランド・ブレインです。

営業塾【センスでなくスキルで捉える営業】
無料体験・説明会を3月開催のご案内

営業塾【センスでなくスキルで捉える営業】の 4月期開講の応募がスタートです!

- 4月期営業塾を開催するにあたって
- 3月に営業塾無料体験・説明会を開催します!!
- ○名古屋 3月24日18:30~20:00
- ○東京 3月23日18:30~20:00
- ○大阪 3月25日18:30~20:00

当日は授業の特徴や受講して得られるメリットを ご説明したり、「明日から実践できるカリキュラム」は どういったものかを実際に授業体験して頂き 営業塾の講義スタイルの授業の流れをご確認いただきます。

名古屋開催の詳細・お申込みはこちら↓↓
http://www.islandbrain.co.jp/eigyoujuku/
東京開催の詳細・お申込みはこちら↓↓
http://www.islandbrain.co.jp/eigyoujuku_t/
大阪開催の詳細・お申込みはこちら↓↓
http://www.islandbrain.co.jp/eigyoujuku_o/

※席数に限りがありますので、お早めにご応募ください。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして 頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが 下記アドレスまでご連絡下さい。

◆◇ 新規開拓物語 VOL.391 ◇◆

■相手が支払っている金額はいくらなのか・・・?

今日もある求人広告会社の営業担当者の お話の続きです。

→ 当社の営業代行の成功事例はこちら↓ http://www.islandbrain.co.jp/result/

彼は今月新規で受注をした会社から 掲載前の制作段階でクレームを 受けてしまいました。

先方のお話を聞くと、取材の内容が 浅いということや、原稿の内容が お客様の会社をよく理解をしていないという ことの指摘を受けました。

彼は先方のお話を聞いていて、 確かにそうだったかもしれないと思いましたが、 それと同時に心の中では、 「このような粗利益が10万円という安い案件では、 正直これ以上の対応はできないよ・・・」と いうことも思っていました。

しかし、次のお客様の言葉を聞いた時に 彼ははっとしました。

「御社に100万円を越えるお金を払って お願いしているんです。求人広告なので 最終的に成功するかしないかは分からない ことは理解していますが、現在の対応では この費用を払ってお願いしたいと思えません。」

なぜお客様がここまで言ってくるのか・・・ 彼はこの案件を社内基準の10万円の案件だと 思ってしまっていました。

しかし、お客様のお支払いしている金額は 100万円を越えている。その大きなお金を払って 私たちにお願いをして頂いている。いつしか そのことが意識から抜けてしまっていました。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓ http://www.islandbrain.co.jp/result/

(次週は・・・

引き合いのある案件はほぼ契約を結んでいる。 自社の営業力には自信を持っていた あるWeb制作会社の新規開拓物語です)

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL http://www.islandbrain.co.jp

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。 お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。 配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL http://www.islandbrain.co.jp

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)