

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

営業塾【センスでなくスキルで捉える営業】

無料体験・説明会を3月開催のご案内

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

営業塾【センスでなくスキルで捉える営業】の

4月期開講の応募がスタートです！

4月期営業塾を開催するにあたって

3月に営業塾無料体験・説明会を開催します！！

○名古屋 3月24日 18:30～20:00

○東京 3月23日 18:30～20:00

○大阪 3月25日 18:30～20:00

当日は授業の特徴や受講して得られるメリットを
ご説明したり、「明日から実践できるカリキュラム」は
どういったものかを実際に授業体験して頂き
営業塾の講義スタイルの授業の流れをご確認いただきます。

名古屋開催の詳細・お申込みはこちら↓↓

<http://www.islandbrain.co.jp/eigyoubukku/>

東京開催の詳細・お申込みはこちら↓↓

http://www.islandbrain.co.jp/eigyoubukku_t/

大阪開催の詳細・お申込みはこちら↓↓

http://www.islandbrain.co.jp/eigyoubukku_o/

※席数に限りがありますので、お早めにご応募ください。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.393 ◇◆

■ご紹介での商談と何かが違う・・・

今日もあるWeb制作会社のお話の続きです。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

営業は社長様ともう1人のディレクターの方が
行っていますが、今まで引き合いがあった商談は
ほぼ受注をしてきました。

事業を拡大していこうということで、
ダイレクトメールやリスティング広告、
電話営業などの商談獲得のための
手段を増やしていくことにしました。

商談が増えると受注が増えて大変だね・・・
制作案件多くなるとやり切れるのかな・・・
そんな話を半分冗談、半分本気でしていました。

上記のような紹介以外の手段で最初の商談が
入ってきました。社長様が商談をしましたが、
興味はありそうでしたがすぐの受注はなさそうです。

こんなこともあろうかと2件目に行きましたが
ここはまったくダメ。3件目はディレクターの方が
行きましたが、継続提案にはなりますがすぐの
受注は見込めない・・・

今までは引き合いや商談があれば

ほぼ決まっていたはずですが。自分たちの営業方法が
悪かったり、営業力が無かったりすることは
あまり考えられません。それが3件行っても
あまり手応えがない・・・

これは今までと何かが違う・・・
2人はそのように感じ始めていました。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
