

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

8月8日(月)13:15～

「新規開拓成功事例発表会 2016&交流会」を開催！参加費無料！！

●当社の営業支援により新規開拓に成功された2社の経営者が登壇！！

→外国人技能実習生共同受入事業／再生可能エネルギー事業

それぞれの業界から新規開拓に成功された経験談を生々の声で語ります。

また担当コンサルタントより支援内容も説明します。

●交流会～販路開拓に成功している社長に話を聞いてみよう～！！

→発表会后、交流会を予定しています。前向きな方が多い交流会です。

新しい人脈作りの場としてもご活用ください。

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2016/>

.....
企業にとって、経営上の最大の課題は「営業・販路開拓」となっています。株式会社アイランド・ブレインは営業支援を通して、この課題解決の為に企業様へ新規顧客開拓の支援を実施しています。
.....

■ 開催日時 ■ 平成28年8月8日(月) 13:15～16:30

■ 開催場所 ■ ウィンクあいち 5F 小ホール1

(<http://www.winc-aichi.jp/access/>)

(名古屋駅より徒歩2分)

■ 参加人数 ■ 先着80名様(参加費無料)

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2016/>

申込期間は 8 月 1 日(月)迄となります。

～皆さまのご応募を心よりお待ちしております！！～

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.411 ◇◆

■成果が出なかったことを相手に伝えるのか・・・

今日もあるWeb制作業の営業担当者の
お話の続きです。

↓ Web制作業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_13.html

ある日お客様のご紹介である企業に
訪問しました。ある製品のプロモーションを
お願いしたいと依頼がありました。

ほぼ発注をしてもらうことを決めている
そぶりがありましたが、彼は依頼を受けた
製品のプロモーションと同様の案件を
過去に他社から受けたことがあって、
成果を出すことが難しいことが分かっていました。

彼はその場で契約することはせずに
いったん持ち帰りマネージャーに
相談することにしました。

相談したマネージャーもとても悩んでいる様子でした。

今月の売上目標の達成も余裕があるわけではない、
買いたいと言っている人をみすみす無くすのか、
でも成果が出ないと分かっているものを
引き受けるのか・・・。

2人で悩んだ末に、次回の打ち合わせでは
成果が出なかったことがあることを伝えて、
その上での改善策も提示した上で
提案をすることにしました。

↓ Web制作業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_13.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
