

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

東京、札幌、福岡など日本全国様々なところに
仕事で行く機会がありますが、どこにいても
日本はやっぱり日本だなと思います。

経済状況が少しは異なるとは言っても、
全国チェーンの飲食店やコンビニなどを見たりすると
そこまで大きな変化があるとは思いません。

やはり違う経済圏を知り、日本全体の方向性などを
考えようと思ったら、違う国に行って仕事をしたり
何かを体験したりすることが必要なのだと思います。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.419 ◇◆

■疎遠になってしまったお客様がいる・・・

今週からはある広告制作会社の
新規開拓物語です。

↓ 広告制作業の成功事例はこちら ↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_21.html

この会社のメンバーは総勢で6名。営業活動は
社長様が主に行い、他のメンバーはディレクションや
制作業務を行っています。

創業してからちょうど10年事業を行ってきているので、小さな仕事をした顧客も入れるとかなりの既存顧客数になります。

今までは、広告代理店やエンドユーザーから依頼を受けた案件を頑張って制作するということをずっと行ってきました。

しかし、そのようなスタイルだと自分たちが意欲を持って取り組める仕事ばかりではなく、時にはあまり気が乗らないような案件を受けて制作・納品をしなければいけないこともありました。

これからはそういったサイクルを脱却し、自分たちがやりたいと思える仕事を数多くやりたい、自分たちで良いお客様を獲得していきたいと考えるようになりました。

そのように考えながらふと既存顧客の名簿を見てみると、

「このお客様はもっと頑張っていれば、今でも継続して頂けたかもしれない。

今の制作体制ならばもっと満足して頂ける仕事ができただろうかもしれない」

と感じるお客様の名前がありました。しかし、営業的な動きをほとんどしてこなかったため、お客様側から何か言ってこなければこちらからフォローをするということをしてきませんでした。

なので、もう1度提案をしたいと思っても、疎遠になってしまっていて、連絡するきっかけが見出せない状態の既存顧客も多くいました。

↓ 広告制作業の成功事例はこちら ↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_21.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
