

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

新規商談資料の作成の成功事例共有

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

11月のテーマは

「新規商談資料の作成の成功事例共有」です。

新規開拓営業の成功のためには、新規商談はとても重要です。

新規商談において、事前の資料作成は商談成功に対して
とても大切で、商談後の成功率にも大きく影響します。

今回は、その新規商談資料を改善・作成し、
新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「新規商談資料の作成の成功事例共有」

日時： 11月28日(月) 18:30～20:00

場所： 法研中部ビル 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目 7-19 法研中部ビル 8 階

講師： 株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員： 20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.426 ◇◆

■目標達成できる人とできない人の違いは・・・？

今日もあるソフトウェア開発会社のお話の
続きです。

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

営業管理を10年以上やってきたマネージャーに
新米の管理者が、目標達成できる人と
できない人の違いは何か？と質問をしました。

「2つあると思う。1つ目は何においても数かな。
提案件数にしても飛び込み訪問の件数にしても
電話をする件数にしても、数ができない人は
結果が出てないね」

「でも、数を打たなくても大きな売上をあげる
担当者はいますよね？」

「確かにその時はね。でも10年も管理者をやっていると
そういう人は一時期の売上があっても、長い間安定して
出ているかというそうではない人が多いね。」

電話を掛けるリストや訪問先が豊富にある時はいいけど、
そういう時ばかりではない。数というと体力勝負みたいな
印象を持つ人も多いけど、実際に数をコンスタントに
出そうと思うと頭使わないといけないことも多いね」

「そうですね、提案数を増やそうと思うと、

自分で考えて案件を作り出さないといけなくなりますからね」

「体力的なものもそうだし、数を生み出すため
考えるということも含めて、数が打てるかどうか
まずは大切だと思う」

「それであれば2つ目は何ですか？」

新米の管理者が聞きました。

「世間的にはこれを何と言うのか分からないけど、
自分の表現で言うと、数を打つことに
飽きることだと思う。」

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
