

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

先日ある雑誌で、日本を訪れる海外の方の数が
ここ数年で増えているという記事を読みました。

海外の方から見ると、日本はまだまだ魅力的に見える
ということと、各国の経済の発展により、以前に比べて
日本に来やすくなったということもあるのでしょう。

海外との垣根が確実に無くなっていく中、やはり最低でも
英語で日常会話くらいはできないといけないと思い、
書店に教材を買いにいった先週末でした。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方に送らせていただいておりますが、配信停止を
ご希望される方はお手数ですが下記アドレスまで
ご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

新規開拓物語 VOL.7

■ こんな素晴らしいものが、なぜ受け入れられないのか？

今日からは、ある映像制作会社のお話しです。

この会社の創業は1992年。

社長様は、10年勤めたプロダクションから独立をして
会社を設立しました。

プロダクションに関わった撮影や映像制作という仕事に非常に
魅力を感じ、映像制作を専門で行う会社を設立しました。
当時はまだそういった会社は少ない時代でした。

まだ映像というものが普及していない時に、
社長様は映像の将来性を見抜いていました。

商品の PR を文章や静止画ではなく、映像を使えば
より魅力的に分かりやすく消費者に伝えられる、
会社説明会や株主総会などの企業の PR を映像で
行えば、会社のよさをもっと伝えられる・・・

会社を設立して間もなく、プロダクション時代のクライアントや
知り合いの会社へ、会社設立の報告と、映像制作の
営業活動が始まりました。

訪問先では映像制作の素晴らしさと将来性を熱く
語りました。訪問先もその話を熱心に聞き、話しは非常に
盛り上がります。社長様はますます映像制作の可能性を
確信しました。

しかし、会社設立から 3 ヶ月が経ち、ほとんど売上が
あがりません。非常に話しが盛り上がった訪問先に
電話をしても、

「あー、おもしろいとは思うんだけど、今は映像はいいや。」

その後も、映像制作の良さを熱く語る営業活動が
続きました。訪問先は話しにはのってくれますが、
売上があがりません。実際に映像制作の受注はほとんど
なく、その状況は会社設立から半年がたっても同様でした。

そろそろ開業資金も底が見え、このままでは
立ち行かなくなることが分かってきました。

「こんな素晴らしいものが、なぜ受け入れられないのか？」

そんなことを考えていたある日、
社長様はあることに気付きました。

(次週へ続く・・・)

■ □ _____

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

_____ □ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目 1 番 1 号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050