

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。
<http://www.islandbrain.co.jp/html/download.html>
ユーザー名：shinkikaitaku
パスワード：1050

先週は大型連休がありましたが、皆様はどのように
過ごされましたか？今年は晴天にも恵まれ、どこかに
出かけられたという方も多いと思います。

最近よく話題にあがりますが、大型連休を地域ごとに
分散して取るようにする、ということが現実味を帯びてきて
います。連休を分散して取ることで有名な行楽地や
宿泊施設などは来客が集中することなく分散するので、
経済効果にもつながるということです。しかし、休みの地域と
そうでない地域が発生し、経済活動に混乱が出るのでは？
という気がします。

この制度は今後も賛否両論がありそうですね。皆さまは
どう思われますか？

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

◆◆ 新規開拓物語 VOL.105 ◆◆

■エネルギーコスト削減の営業の感触は上々だが・・・

今週もある設備工事会社のお話の続きです。

製造業のエネルギーコスト削減の強いニーズを感じ取り
環境関連商品の販売やエネルギーコスト削減の提案を
積極的に営業していくことにしました。

この営業は当たりました。予想した通り、訪問したほぼ
すべての製造業がエネルギーコスト削減に興味・関心が
ありました。既存の取引先だけでなく新規で訪問した
先でも、これが新規の営業かと思うほど話をよく
聞いてくれる状態でした。

特に中堅から大手の製造業は要求される
エネルギー削減量も多くなります。そのため、それを
実現するために大掛かりな投資を行います。
その大掛かりな投資はこの会社にとってみると
とても魅力的なものでした。

社長様はこの状況を見て、この商品を営業する
人員を増やすことにしました。また、大型の商談の
場合は自ら出向けるように、従来の設備工事を
なるべく社員に任せ、時間をあけるようにしました。

そして、あけた時間もすぐに埋まっていました。
営業メンバーの増員により、数百万円から
場合によっては数千万円規模の商談がコンスタントに
ほぼ毎日入ってくるようになりました。

「この調子でいけば大きな受注も数本入ってくるだろう。」

そんなことを思っていると、1本の電話が入りました。
設備工事の既存のクライアントからのクレームの
電話でした。

(次週へ続く・・・)

■□-----

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

-----□■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
