

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/library/>

I D : shinkikaitaku

パスワード : 1050

先日運動用のウェアを購入するため
久しぶりにとあるスポーツ用品店に行きました。

以前にも行ったことがあるお店だったのですが
お店に入った印象が以前とは変わっていました。
店内にはカラフルなウェアや用品が数多く展示され
スポーツ用品店というよりはスポーツファッション店
という印象を受けました。

最近では以前よりもマラソンや自転車などをする
人の数が増えたこと、金額の安い商品であれば
専門店ではなく量販店でも簡単に手に入ることから
専門店がファッショナブルな商品を揃えたのかなと
思いましたが、頻繁に足を運ばない者から見ると
とても大きな変化に思えました。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

■ホームページの担当者・・・？

今日からは、ある食品流通会社の営業担当者の新規開拓物語です。

この会社の従業員数は全部で50名程度です。
本社は愛知県名古屋市ですが、東海地方にいくつか支店や営業所を持っています。

彼は普段は主にマーケティング、商品企画、営業、顧客フォローなどの仕事を幅広く行っています。
そして、学生時代からパソコンに興味がありWebサイトの知識も多少は持っているため、自社のWebサイトの修正や更新も片手間ではありますが行っていました。

Webサイトの修正や更新といってもデザイン制作ができるわけではなく、文字や写真の修整をしたり、簡単なページが追加したりできる程度で、プロのようにできるわけではありません。

しかし、社内には彼以外にはそこまでの知識を持っている人もおらず、各部署からのWebサイトの更新や修正は彼のところへ依頼が来ます。

彼自身も自分のできることが多少は会社の役に立っているという実感はありましたが、その反面よりよいものを作ろうとすると自分の能力ではできないことも分かっていました。

普段自社のWebサイトを触っていて、また同業者のWebサイトを見ていても、もっとWebサイトをよりよくしていきたいという思いは持っていました。

そんなある日、1本の電話がかかりました。

電話に出た受付の方から内線が入り、

「多分ホームページの営業の電話です。

ホームページ担当の人いますか？って

かかってきています」とのことでした。

「別に自分はホームページの担当では

ないんだけどな・・・」と思いつつも電話に

出ました。

電話での話を聞くと、いきなりの制作という

わけではなく細かい更新からでも対応ができます

とのこと。彼は1回会ってみることにしました。

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島二丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
