

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/library/>

I D : shinkikaitaku

パスワード : 1050

ロンドンオリンピックが行われています
様々な競技が行われている中で
水泳の男子メドレーリレーで日本が2位になりました。

1位のアメリカに次いで2位という結果は
とても凄い結果ですし、あのオーストラリアよりも速い。
レース後の選手の姿を見ても、この結果にはある程度
満足をしているように見えます。

トップがアメリカという強大な国で、今その1つ下まで
登りつめてきました。上を目指すのであれば
アメリカしかいない、しかし今以上に上を目指そうと
すると、おそらく今の積み上げではなく様々なものを
変えていかないといけない・・・水泳界が次を取る
戦略はとても難しいものになるのではないかと
思いました。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

■人が足りないことが正常・・・

今日もある広告会社の営業マネージャーのお話の続きです。

彼は営業マネージャーとして、3名の部下とともに仕事をしていますが、自分も含めそれぞれのメンバーが仕事がオーバーフローぎみで人手が足りない状態でした。

ある日の会合で、彼は同業者の会社の役員の方とその話題になりました。彼が、慢性的に人が足りない状態だと話すと、その役員の方はそれはとても良いことだと言いました。

彼は社交辞令的に言っているのだと思いあまり気に留めませんでした。そして、会社には何度も人を増やしてほしいと伝えているが、なかなか受け入れてくれないことをこちらも社交辞令的に話すと、その役員の方は君のいる会社はとても良い会社だと言いました。

その方が業界では有名な経営幹部の方というのは彼は後で知ったことですが、彼はだんだんその役員の方が社交辞令で適当に合わせて話をしているのではないことを感じていました。

「会社は、特に営業関連の部署は、人が足りないことが正常な状態ですね。なぜならそれは会社として常に新しいことにチャレンジしている証拠だからです。営業関連の部署の人が余っている状態が正常ではない事は容易に想像がつきますよね。

常に人が足りないということは、

常に新しいことにチャレンジしているということです。
素晴らしい会社ですよ。だから営業マネージャーが
人が足りないことを嘆いているのは、ある意味
時間の無駄とも言えます。

どうしたら今の顧客と新しい顧客への
サービスを今の体制で行うことができるかを
考えることにより時間を使うといいのでは
ないかと思いますよ。考えればきっと良い
アイデアが出てくるはずです。

本当に人が足りなかったら、何もしないでも
人は入ってくるものです。一度ぜひそう考えてみて
仕事に取り組んでみるといいのではないですか？」

もちろん彼は、言われたことは頭では
分かっていることでした。しかし、あらためて
自分とメンバーの生産性や効率を上げる取り組みを
してみようと考えていました。

(次週は・・・

営業のスキルアップを行いたい・・・
本やセミナーなどを活用して熱心に学習を行っていた
ある求人広告会社の営業担当者の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島二丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
