

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/library/>

I D : shinkikaitaku

パスワード : 1050

自分よりも能力の高い人と一緒に仕事を
しましょう……。特にリーダーシップという
分野を学習するとよく出てくるような言葉です。

しかし、現実として自分よりも能力の高い
人と一緒に仕事はできるのでしょうか？
あらためて最近そう思う場面が何度かあり、
やはりどこかの面で他の人よりも優れた面が
なければ、他の分野で秀でた方には
協力はしては頂けないと思います。

自らの組織は自らの能力以上にはならない。
あらためてこの言葉も認識して、
能力の向上に努めていきたいですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL. 225 ◇◆

■お客様の要望に誠実に一生懸命対応する……

今週からは、ある広告会社の営業担当者のお話です。

彼はこの会社に営業担当として勤めて
2年になります。主な仕事としては既存の
お客様のプロモーション活動を支援することですが、
比較的大型の案件も多く、制作物が発生した
場合は自社だけでなく外部の会社にも制作を
依頼します。

彼はお客様の担当者と打ち合わせをして
内容や金額を提案し、スケジュールを立てて
制作を行っていきます。

そのような仕事内容なので、お客様と
制作会社の間に入ることが多くなります。
お客様や制作会社との打ち合わせや
電話・メールなどのコミュニケーションも多く
発生します。

彼には1つ悩んでいることがありました。
それは、どうしてもお客様と制作会社の間で
板挟みになってしまうことが多くあることでした。

彼は人柄もよくまじめで、お客様からは
よくやってくれる人だという評価も多く
頂いています。

彼自身もお客様の要望に精一杯応えようと
一生懸命仕事をしているのですが、
どうしてもうまくいかない案件も
発生してしまい、お客様や制作会社に
迷惑をかけてしまうことも発生してしまいます。

彼はそういった案件が発生した時も
やはり誠実に一生懸命取り組むことを心掛けて

解決をしていっていました。

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島二丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
