

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

本年も宜しくお願い致します。

本日はこの場で私たちの新しいサービスを
ご紹介させていただきます。

【営業塾】開催のお知らせ

私たちは今までに

55業種500社のお客様に対して18,000件の
商談の場をご提供してきました。

今回は、私たちが今までに営業代行で

培ってきた新規開拓営業ノウハウを、

「新規開拓営業の全体像」「商談方法」などから

「見込み客フォロー」に至るまで全6回にわたり、

皆さまに惜しみなく公開します！！

【日時】

2013年3月～5月 隔週金曜日 14時～16時

【場所】

ウィンクあいちセミナー室

詳細は以下URLをクリック↓↓

<http://www.islandbrain.co.jp/eigyoujuku/>

【お問い合わせ】

お申し込み・お問い合わせは下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン 担当：東山

TEL 052-459-1050

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp/eigyoujuku/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL. 235 ◇◆

■求人広告会社から電話はかかってくるが・・・

本日もある飲食店オーナー様のお話の続きです。

オープンして3年のお店を、知り合いの方2人を
アルバイトとして雇いながら運営しています。
オープンしてからしばらくは苦しい状態でしたが、
今では固定のお客様も増え、少しずつですが
安定した運営ができるようになってきました。

そんなある日、アルバイトの方の1人から
お話があるということで、聞くと家の事情で
仕事を辞めなければいけなくなったという
ことでした。

アルバイトの方2人は働いている期間も長く
仕事にも慣れていました。お客様も増えてきており
いまそのうちの1人が抜けることはお店を
運営していくにはかなり影響が大きくなります。

彼は「もう少し続けることはできないか？」と
言いたい気持ちは強くありましたが、
彼女の家の事情を聞くと、どうやら続けて
もらうことは無理な様子です。

どうしたものかと考えている時に、

求人広告会社から電話が入りました。
彼が電話に出ると、今までも電話をかけて
きていたあの営業担当の方からの電話でした。

「いや、実はいま少し考えてまして・・・」

彼はその会社の営業担当からの電話に
初めてアポイントに応じました。

(次週へ続く・・・)

■ □ —————

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。
株式会社アイランド・ブレイン
MAIL info@islandbrain.co.jp
URL <http://www.islandbrain.co.jp>
TEL 052-459-1050

————— □ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】
株式会社アイランド・ブレイン
〒453-0013 名古屋市中村区亀島二丁目1番1号
MAIL info@islandbrain.co.jp
URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
