

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/library/>

I D : shinkikaitaku

パスワード : 1050

新年度が始まって半月ほど経ちました。

4月始まりという年度は世界的には
珍しいようですが、これは明治時代に
始まったのだそうです。

4月から新入学、新社会人など
新しい生活が始まった人も多いかと
思います。半月ほど経ってだいぶ雰囲気が
つかめたというところかもしれません。

何かに入ること为目标とすることも
多いですが、実際はそれが達成された後の
時間の方が長く大変なことも多いものです。
いちはやく次の目標を見つけて日々取り組んで
いきたいですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

■電話では断られたはずだったが・・・

今日もある広告会社の
営業担当者のお話の続きです。

ハウスメーカー・工務店向けの
新企画を雑誌で特集されていた新進気鋭の
企業の社長様にお勧めしましたが、
「そういったことはやってない」ということで
お断りを受けました。

ある日、知り合いの設計士の先生から電話があり
1件紹介したい会社があるとのことでした。

「今、結構雑誌にも出てたりする会社だよ。
ABC株式会社の〇〇社長に電話してくれないかな？」

「〇〇社長ですか？」

「そうだよ。知ってるの？」

「お会いして頂いたことはありません。
実は先日電話で営業させてもらって、
その時はいらないって言われました。」

「いや、御社のことを話したら
かなり前向きに話を聞きたいみたいだったよ。」

彼は、あらためて電話をしました。
電話に出た社長様は、やはり先日営業を断られた
社長様でした。

「設計士の△△先生からご紹介を受けまして・・・」

「ああ、ありがとう。ちょっと近日中に
来てくれないかな。前向きに話を聞きたいです。」

「分かりました。ありがとうございます。
では明日にでもお伺い致します。」

実は先日お話をさせて頂いて、その時は
お断りされていますよね・・・ということは
言いたかったですがもちろん言えません。
社長様は自分と以前に話したことは
覚えてはいない様子でした。

電話で断られたからと言っても
あきらめるものではないんだと、
あらためて思いました。

(次週は・・・

あなたの会社を初めて知ったのは5年前・・・
新規のお客様にそう言われて驚いた
あるコンサルティング会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島二丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
