

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

営業塾のお知らせ～ソフトウェア業様へ～

御社では「営業」における悩みはございませんか？

「ユーザー企業との直接取引を増やして、売上を上げたい」
「新しいシステムを開発したが、受け入れ先が分からない」
「開発したシステムに自信はあるが、新規商談の進め方がわからない」
「見込み客のフォロー方法がわからない」

そんなお悩みは弊社の営業研修「営業塾」で解決してください！
営業はセンスではなく、スキルです。

55 業種 600 社の営業支援実績をもとに、
「ターゲット選定」「新規商談」「見込み客フォロー」等、
優秀な営業マンが実践している「売れる考え方と行動」をまとめ
すぐに御社で活用できる【実践】を重視した講義内容を用意しています！！

【ソフトウェア業の受講者のお声】

T様：営業活動の再確認が出来た。自社でもたいの取り組みを行っていましたが
あとはどう取り組むかを考えさせられました。

N様：電話営業のトークスクリプトが大変勉強になりました。
秘伝の物だと思うので、とても意味のあるものを見せてもらえた。

K様：管理に大切なのは「目標」であるとの再認識が出来た。
なかなか設定できていなかったですが、社内で展開していきたい。

全 6 回 10 月～12 月隔週金曜日 ウィズビジネスセンターにて開講
お問い合わせ・詳細はこちら↓↓

<http://www.islandbrain.co.jp/eigyoubuku/>

※席数に限りがありますので、お早めにお申し込みください。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.265 ◇◆

■なぜ応じているかのヒアリングに徹する

今日もある税理士事務所のお話の続きです。

↓税理士事務所の営業代行の実績はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/zeirishi.html>

今年から力を入れている新規開拓営業。

その中で電話を活用しての営業にも

取り組んでいます。

しかし、電話でアポイントと取って行ってみても

すぐに契約をしますという話にはならない。

でも、その中でなぜ突然の電話のアポイントに応じるのかを

考えてみると、何か引っかかるものがあって

応じていることには間違いがなさそう・・・

そこで、電話からの訪問の第1段階の目的を

契約云々ではなく、とにかく何に引っかかって

アポイントに応じたのかを聞き出すことに

徹してみようと考えました。

すると、実は会ってくれる経営者は

現在の状況や契約をしている税理士に対して

何かしらの課題や不満を持っているということが

分かるようになりました。

だからと言ってすぐに切り替えるということにも
ならないのですが、その不満を聞き
どうしたらそれが解決できるのか、時には
「現在の税理士さんにこういう風に言うと
もっとよく動いてくれますよ」というような
アドバイスまでするようにしました。

すると、面談の場での雰囲気はとてよくなり、
相手にも好印象を残すことができるようになりました。

そして、そのような電話からの面談を心がけるように
なってから数か月後、
「以前は来ていただいてありがとうございました。
実はもう1回詳しく話を聞きたいと思っているのですが・・・」
というような電話が少しずつ入ってくるようになりました。

↓税理士事務所の営業代行の実績はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/result/zeirishi.html>

(次週は・・・

おたくから太陽光を買うと何が違うの・・・？
相手からのこの言葉に明確に答えることができなかった
ある太陽光発電システム販売の営業担当者の新規開拓物語です。)

■ □ —————

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)

————— □ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦3-4-6桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)
