

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

開催まで残り2週間！参加費無料！！

7月8日（火）「営業代行成功事例発表会 2014&交流会」

●当社の営業代行により販路拡大に成功された3社の経営者が登壇！！

→電気工事業／税理士業／ソフトウェア業 それぞれの業界から
販路拡大に成功された経験談を生ので語ります。

●交流会～販路開拓に成功している社長に話を聞いてみよう～！！

→発表会後、交流会を予定しています。前向きな方が多い交流会です。
新しい人脈作りの場としてもご活用ください。

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2014/>

.....
企業にとっては、販売ルートを開拓することが経営上の課題と
なっています。株式会社アイランド・ブレインは営業代行を通して、
この課題解決の為に企業様へ新規顧客開拓の支援を実施しています。
.....

■ 開催日時 ■ 平成26年7月8日（火） 13：30～16：15

■ 開催場所 ■ 愛知産業労働センター 5F 小ホール2

(<http://www.winc-aichi.jp/access/>)

(名古屋駅より徒歩2分)

■ 参加人数 ■ 先着80名様（参加費無料）

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2014/>

申込期間は7月4日（金）迄となります。

～皆さまのご応募を心よりお待ちしております！！～

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◆ 新規開拓物語 VOL.308 ◆◆

■新規提案には外部業者の協力が必要・・・

今週からはある広告制作会社の
新規開拓物語です。

↓弊社の営業代行の実績はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

この会社の社員数は10名で、クライアントや
広告代理店から依頼をされるデザイン制作や
グラフィック制作などを行っています。

今までは相手から依頼をされる制作物に
対応するだけでかなりの量がありましたが
紙媒体の減少、Webへのシフトからくる
仕事の減少を少しずつ感じるようになりました。

そこで今まではあまり積極的には行っていなかった
新規開拓営業に取り組むことにしました。
広告代理店を増やすのではなく、エンドユーザーの
開拓を目指しました。

当然本業であるデザイン制作をメインにして
アプローチをするのですが、多くの営業先から出る
要望として、制作物と共にWebも一緒に
提案をしてほしいというものがあります。

現在はWebと他の制作物が連動していることは
当たり前になってきていて、営業先からそのような
要望が出ることはよく分かります。

彼らの社内にはWebの制作機能はありません。
そのような要望が出る場合、外部の知合いの
Web制作会社に相談をして一緒に提案を
することになります。

↓ 弊社の営業代行の実績はこちら ↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)
