

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

開催まで残り1週間！交流会あり！！参加費無料！！

7月8日（火）「営業代行成功事例発表会 2014&交流会」

●当社の営業代行により販路拡大に成功された3社の経営者が登壇！！

→電気工事業／税理士業／ソフトウェア業 それぞれの業界から
販路拡大に成功された経験談を生ので語ります。

●交流会～販路開拓に成功している社長に話を聞いてみよう～！！

→発表会后、交流会を予定しています。前向きな方が多い交流会です。
新しい人脈作りの場としてもご活用ください。

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2014/>

.....
企業にとっては、販売ルートを開拓することが経営上の課題と
なっています。株式会社アイランド・ブレインは営業代行を通して、
この課題解決の為に企業様へ新規顧客開拓の支援を実施しています。
.....

■ 開催日時 ■ 平成26年7月8日（火） 13：30～16：15

■ 開催場所 ■ 愛知産業労働センター 5F 小ホール2

(<http://www.winc-aichi.jp/access/>)

(名古屋駅より徒歩2分)

■ 参加人数 ■ 先着80名様（参加費無料）

▼詳細情報・申込みはこちらから▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2014/>

申込期間は7月4日（金）迄となります。

～皆さまのご応募を心よりお待ちしております！！～

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◆ 新規開拓物語 VOL.309 ◆◆

■どうしたら協力会社を活用した提案がうまくいくのか……

今日もある広告制作会社のお話の続きです。

↓弊社の営業代行の実績はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

売上の増加を目的として、本業である
広告制作を軸にした新規開拓営業に
取り組むことにしました。

しかし、直接のエンドユーザーをクライアントに
しようとする、広告制作と一緒に
Web制作もやってほしいと、かなり高い確率で
言われることが予想されます。

今までもそういった話は当然あったのですが
この会社はWebサイトの提案には
苦手意識を持っていました。

協力をお願いするWeb制作会社に
クライアントの要望や要件、費用感などは
伝えるのですが、どうもイメージしているような
提案が毎回出てきません。

内容を良くしようとする、費用がかさみ、

安く抑えようとするデザインが悪くなり・・・
そういった事の調整に手間もかかるので
積極的にWebを提案しなくなっていました。

しかし、エンドユーザーの新規顧客獲得には
クリアしなければいけない課題であることに
間違いはなさそうなので、その部分を
うまくやっている同業の知り合いの経営者に
話を聞いてみることにしました。

↓ 弊社の営業代行の実績はこちら ↓
<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

(次週へ続く・・・)

■ □ —————

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)

————— □ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋) 03-5201-3757(東京)
