

■顧問先と家族の話をする・・・

今日もある税理士事務所のお話の続きです。

↓税理士業の営業代行の実績はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/zeirishi.html>

所長様は新しい顧問先を増やしていきたいという
思いはありますが、その反面お客様との
コミュニケーションや関係性作りに苦手意識が
ありました。

結果を出している他の事務所の先生が
どのような方法でそれを実現しているのかを
聞いてみたいと思っていました。

ある日、税理士事務所の経営手法についての
セミナーがあり、所長様も参加をしていました。
セミナーの内容は、税理士事務所としての
理想的なコスト配分やそれをどう実現していくのか
といった、かなり数字やテクニク的な内容が
多いものでした。

所長様はそれはそれで必要で為になる内容
でしたが、顧問先との関係性をどう築いて
いるのについて聞きたかったため、
セミナーが終わった後に講師を務めていた
先生に直接質問をしにいきました。

顧問先を増やしたいと思っているが、

お客様との関係性作りが苦手なことを話すと
講師を務めていた先生も同じ悩みを持っていて、
今でもそれは変わらないとの答えでした。

「何かそれに対して意識してやっていることは
ありますか？」

所長様が質問すると、

「私は家族の話をするようにしています。
それをするにより苦手な私でも関係性の向上に
繋がっていると思いますので、ぜひやって
みると思いますよ。」

↓税理士業の営業代行の実績はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/zeirishi.html>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
