

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

社内で営業スキルはどう教えればいいのか？

～営業代行成功事例共有勉強会～

- ・社内で誰も営業ができる人がいない
- ・自分はできるが他の人に教えることができない
- ・営業担当者を採用しようかどうするか迷っている

御社ではこのような悩みをお持ちではないでしょうか？

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

1月のテーマは

「社内での営業教育の方法とは？」です。

社内で営業担当者の育成を行い成功した
成功事例をご紹介します。御社の営業教育や
営業担当者の採用の際に役立てて頂ければと
考えています。

営業代行成功事例共有勉強会

テーマ： 「社内での営業教育の方法とは？」

日時： 1月21日（水） 18:30～20:30

場所： 株式会社アイランド・ブレイン 会議室
名古屋市中区錦三丁目4番6号桜通大津第一生命ビル3F
<http://www.islandbrain.co.jp>

講師： 株式会社アイランド・ブレイン
取締役 鈴木 徹

定員： 8名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込を頂く場合は、info@islandbrain.co.jp へのメールもしくは、当社の営業担当・支援担当にご連絡ください。

すでにお申し込みを頂いている方にも送付をしています。ご容赦を頂ければ幸いです。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◆ 新規開拓物語 VOL.335 ◆◆

■新規訪問をするとなどのような扱いを受けるのか・・・

今週からはある弁当・仕出し業の営業担当者の新規開拓物語です。

↓ 弁当・仕出し業の営業代行の実績はこちら ↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_22.html

この会社の社員数はアルバイト・パートの方を合わせると約100名で、主に昼食用のお弁当を製造し、企業や個人宅に配送を行っています。

対企業向けの宅配はライバル企業も多く常に営業活動をして新しい顧客を獲得していく必要があります。

彼は最近、食材の仕入れや商品企画などを行っている部署から営業部署に配属が変わりました。

既存顧客へのフォローはもちろんですが、
新しい顧客開拓もしなければいけません。

この会社の新規開拓方法は主に
飛び込み訪問で、オフィスや工場に
直接出向いて担当者へチラシを渡し、
営業・PRをします。

この方法だと、会社の入口に守衛さんが
いるような企業には当然中には入れませんし、
最近では会社に入っても入口に誰もおらず、
電話が1つだけ置いてある、その電話で
担当者と呼び出そうとしても受付の方に、
「営業は結構です」と冷たくあしらわれることも
多くなってきました。

彼自身も営業に対してそれほどポジティブな
イメージがあるわけではなく、そのような扱いを
受けても、「営業なんてこんなもんだな・・・」という
感じでした。

そんなある日、会社が依頼している外部の
電話営業を行っている会社から、新規のアポイントが
取れたという連絡があり、その日に彼の上長が誰も
訪問ができないため、彼に行ってくれないかということ
を上長から頼まれました。

そのアポイント先を見ると、この地域では
かなり大きく有名な会社でした。彼はこのような
先に行ったとしてもライバルも多いだろうし、
相手から粗雑な扱いを受けるのではないかと思います。

↓ 弁当・仕出し業の営業代行の実績はこちら ↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_22.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)