

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

自分ではこういったことをしてきたいと
言っているのに、実際に起こしている行動や言動は
逆のことをやっている・・・

そのようなことはそんなに珍しくはないんだな・・・と
感じる事が多くありました。もっと意見を言って
欲しいと思っているのに、実際には言わせないように
している、もっと自主性を持ってほしいと思っているのに
実際は多くのことを指示している。

自分自身も、言っていることと実際に起こしている
行動が一貫しているのかどうか・・・
そのことに気を付けて一貫していなければ
すぐに直していかなければいけないと思います。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◆ 新規開拓物語 VOL.336 ◆◆

■下に見られて粗雑な扱いを受けるのでは・・・？

今日もある弁当・仕出し業の
営業担当者のお話の続きです。

↓ 弁当・仕出し業の営業代行の実績はこちら ↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_22.html

彼は最近商品企画から営業部署に
配属が変わりましたが、営業ということに対して
ポジティブな印象を持っているわけではありませんでした。

ある日、地元では有名企業との新規訪問が
獲得できたので行ってほしいと上長に言われたのですが、
そんなところに行っても営業ということで
下に見られて粗雑な扱いを受けるのだらうと
思いました。

そうは思いながらも日時が決まっている訪問ですので
当日約束通りの時間に訪問をしました。
さすが大きい会社だけあって、入口の門を入ると
すぐに守衛室があり、訪問者はそこに声をかけるように
書いてありました。

彼は守衛さんに
「〇〇株式会社の者ですが・・・」

と声をかけると、

「はい、〇〇株式会社の△△様ですね、
お待ちしております。
直進して右側の建物の事務棟をお入りください。
受付のものがお待ちしております」

彼が想像していたものとは違い、
すごく丁寧な対応でした。

そして事務棟に入ると、守衛さんが言っていたように
受付の方が待っていてくれました。

「お待ちしております。こちらへお入りください。」

そう言われて通された部屋は、テーブルや椅子も
しっかりとしたものが使われているきれいな

会議室でした。

その会議室で相手の担当者の人を待っていると、
先ほどの受付の人が入ってきました。
手元にはお茶を持っていて、丁寧に出してくれました。

「おかけになってもう少々お待ちください。」

どうしてこんな丁寧な対応なのだろうか・・・？
彼はこんな扱いを受けるだろうとイメージしていた内容とは
全く違う対応に、逆にとまどってしまいました。

↓ 弁当・仕出し業の営業代行の実績はこちら ↓
http://www.islandbrain.co.jp/result/works_22.html

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
