

株式会社アイランド・ブレインです。

満足度 95%以上！名古屋・東京・大阪で4月に開催！！

「営業マンのノウハウがブラックボックス化している」

営業はセンスではなく、スキルです。

明日からすぐに活用できる【実践】を重視した講義内容を用意しています！！

http://www.islandbrain.co.jp/eigyujukujuku_o/

※席数に限りがありますので、お早めにお申し込みください。

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.339 ◇◆

■ 普段の営業トークをロープレで行ってみると・・・

今日からはあるソフトウェア会社の
営業担当者の新規開拓物語です。

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

彼は非常に勉強熱心で、ソフトウェア業界の
技術的なことや、自社や他社の製品知識が
非常に豊富でした。そしてそのことが、お客様からも
支持をされていました。

ある日社内で実施をされた営業研修で、
基本に立ち返るということで、ロールプレイング研修を
行う事になりました。

講師の先生に聞き手役になってもらい、
普段の営業現場で行っていることをそのまま行います。
まずは他の参加者が指名されて行っていました、
自社の製品の説明するトークや強みのアピール方法
などは人によって全然違ってしまっているのだと
いうことが分かりました。

そして彼が実施をする番になりました。彼は
他の人とはまた違う方法で説明をしていましたが、
今さら変えられないので普段行っていることを講師の
先生にそのまま行いました。

彼が得意としている業界知識や製品知識を

しっかりと伝えるいつもの方法でプレゼンをしました。

講師の先生の反応は、
「とても分かり易い説明ですね。私はこの分野は
素人同然ですが、私でも分かるような説明で良かったです」

しかし、次にもらったフィードバックは
彼にとっては意外なものでした。

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
