

こんにちは。  
株式会社アイランド・ブレインです。

先日インターネットの記事で、  
大手ハウスメーカーが定年を一切設けず  
文字通りの終身雇用制度を創設するという  
ものがありました。

「終身雇用制度」というのは日本の雇用形態を  
表す代名詞のような言葉でしたが、実際には  
何歳かで定年がありました。今回はもちろん  
双方が毎年合意すればということですが、  
その年齢制限がないということだそうです。

このように経験を積んだ方の技術や知恵を  
活かしたいという制度設計は今後も  
多くの場面で登場してくるのではないかと  
思います。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして  
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして  
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが  
下記アドレスまでご連絡下さい。  
配信停止はこちらまで → [mail@islandbrain.com](mailto:mail@islandbrain.com)

---

◆◇ 新規開拓物語 VOL.346 ◇◆

---

■新規取引の金額は多くて20万円～30万円・・・？

今週もある広告制作会社のお話の続きです。

↓ 広告制作業の営業代行の実績はこちら ↓

[http://www.islandbrain.co.jp/result/works\\_21.html](http://www.islandbrain.co.jp/result/works_21.html)

社長様は今までの新規開拓営業の経験から、新規取引において発注をもらえる金額には、リスク回避の観点から、上限というか制限のようなものがあると感じていました。

しかし、同業他社の新規開拓営業の成功事例を聞くと、新規の受注単価が平均で100万円を越えている、多い時には300万円や500万円の案件もあるということでした。

どうしてそのような金額での受注が可能なのか、社長様は質問をしました。

「私はそのような制限のようなものは無いのだと思います」

それが相手からの回答でした。

「何かのプロジェクトを行う時には当然予算感があり、それが既存業者に依頼するのが不安があったり、不十分と感じていれば、新しい会社の話を聞こうということになります。

その時に、まずは20万円～30万円の仕事から出して試してみよう、という発想にはならないと思います。依頼をしたい要件での発注を考えるはずです。

おそらく、まずは20万円～30万円の仕事しかない、そのような上限があると感じられるのであれば、実際には御社がそういった仕事を結果的には取りにいつているのではないのでしょうか？」

そう言われてみると・・・

金額が大きい案件の話が出た時には、リスクヘッジをしているのは相手ではなく

こちらなのではないか？まずは安全に、  
20万円～30万円の仕事をさせて欲しいと  
こちらから暗に言っているのではないか・・・？

社長様はあらためて自身の営業時の資料や  
トークを見直してみる価値はあるかもしれない・・・という  
考えになっていました

↓ 広告制作業の営業代行の実績はこちら↓  
[http://www.islandbrain.co.jp/result/works\\_21.html](http://www.islandbrain.co.jp/result/works_21.html)

(次週は・・・

新規開拓営業はどこまで行けば「できる」と言えるのか？  
営業担当になってから10年以上新規開拓営業も行ってきた  
あるソフトウェア会社の営業マネージャーの新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



---

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの  
メンバーと名刺交換をさせていただいた方に配信をしています。  
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は  
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → [mail@islandbrain.com](mailto:mail@islandbrain.com)

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

---