

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

効率の良い見込み客フォローの方法とは？

～営業代行成功事例共有勉強会～

- ・見込み客フォローを行っているが手間がかかる
- ・仕事が増えることに躊躇して、見込み客フォローを始められない
- ・手間をかけて行っても効果があるのか・・・？

御社のこのような悩みを解決するため、
当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

4月のテーマは
「効率的な見込み客フォローの方法とは？」です。

新規顧客開拓を行うと、見込み客フォローが
課題になってきます。やると効果がありそうですが
手間に感じることも間違いありません。今回は、
見込み客フォローを効率的に行っている成功事例を
共有させていただきます。御社の見込み客フォローの
実施に役立てて頂ければと考えています。

営業代行成功事例共有勉強会

テーマ：「効率的な見込み客フォローの方法とは？」

日時： 4月24日（金） 18:30～20:30

場所： 株式会社アイランド・ブレイン 会議室
名古屋市中区錦三丁目4番6号桜通大津第一生命ビル3F
<http://www.islandbrain.co.jp>

講師： 株式会社アイランド・ブレイン
営業コンサルタント 吉野 康太

定員： 10名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込を頂く場合は、info@islandbrain.co.jp へのメールもしくは、当社の営業担当・支援担当にご連絡ください。

すでにお申し込みを頂いている方にも送付をしています。ご容赦を頂ければ幸いです。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.347 ◇◆

■営業マネージャーは新規開拓営業が「できる」のか？

今週からは、あるソフトウェア開発企業の営業マネージャーの新規開拓物語です。

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

この会社は総勢で40名。そのうち営業部は5名で、彼が4人の部下を率いてマネージャーをしています。

4人の部下のうち2人は昨年に営業部に増員になったメンバーで、まだまだ経験がありません。顧客対応やリプレースの営業などに同行するところからスタートして、今年から新規アポにも訪問をしていこうというところ です。

ある日新人歓迎会があり、その時の飲みの席で
彼は部下の1人と話している中で質問を受けました。

「私も今年から新規営業をスタートすることになりましたが、マネージャーは新規営業を初めてしてから
どれくらいになるんですか？」

「もう10年くらいになるかな・・・」

「そうなんですね。マネージャーはどれくらいで
新規営業ができるようになったんですか？」

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

↓ Webサイトをリニューアル致しました ↓

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
