

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

効率の良い見込み客フォローの方法とは？

～営業代行成功事例共有勉強会～

- ・見込み客フォローを行っているが手間がかかる
- ・仕事が増えることに躊躇して、見込み客フォローを始められない
- ・手間をかけて行っても効果があるのか・・・？

御社のこのような悩みを解決するため、
当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

4月のテーマは
「効率的な見込み客フォローの方法とは？」です。

新規顧客開拓を行うと、見込み客フォローが
課題になってきます。やると効果がありそうですが
手間に感じることも間違いありません。今回は、
見込み客フォローを効率的に行っている成功事例を
共有させていただきます。御社の見込み客フォローの
実施に役立てて頂ければと考えています。

営業代行成功事例共有勉強会

テーマ：「効率的な見込み客フォローの方法とは？」

日時： 4月24日（金） 18:30～20:30

場所： 株式会社アイランド・ブレイン 会議室
名古屋市中区錦三丁目4番6号桜通大津第一生命ビル3F
<http://www.islandbrain.co.jp>

講師： 株式会社アイランド・ブレイン
営業コンサルタント 吉野 康太

定員： 10名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込を頂く場合は、info@islandbrain.co.jp へのメールもしくは、当社の営業担当・支援担当にご連絡ください。

すでにお申し込みを頂いている方にも送付をしています。ご容赦を頂ければ幸いです。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.349 ◇◆

■新規開拓営業ができるようになることはない

今週もあるソフトウェア開発企業の
営業マネージャーのお話の続きです。

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

彼は経験の浅い部下から、新規開拓営業ができるようになったのはいつなのか？と問われて、新規開拓営業が「できる」とは何なのかということを考えていました。

彼なりに出した結論として、新規開拓営業が上手になることはあるが、できるようになることは無いのではないか、ということでした。

営業の現場は、2回として同じシチュエーションの
商談は存在しません。相手も当然変わりますし、
こちら側の商品内容やアピールするものも変わる。
毎回毎回はそれっきりの商談であり、もしミスをした
同じ場面に戻れるわけではありません。

どれだけ準備をしても想像ができないこともあるし、
想定外のことは起きる。1回1回の商談を、完璧する
ことはできない。

しかし、完璧にしようと毎回毎回準備をして
集中して商談に臨むことはできる。
これを繰り返すことにより、すべてを完璧にできる
ようにはならなくても、上達をすることはできる。
いかにそれをしっかりと行って、短い期間で
上手にできるように努力するか。

彼は部下に対してこのようなことを答えつつ、
自分自身もまだまだ準備や努力、得たものを
次に活かすという意欲が足りないなと感じていました。

↓ソフトウェア業の営業代行の実績はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

(次週は・・・

お客様を獲得してもサービス提供ができない・・・。
自社の制作体制を見て顧客獲得に二の足を踏んでいた
ある広告制作会社のディレクターの新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
