

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

7月23日（木）13：30～

「新規開拓成功事例発表会 2015&交流会」を開催！参加費無料！！

●当社の営業支援により新規開拓に成功された3社の経営者が登壇！！
→空調設備工事業／塗装工事業／介護施設送迎代行業
それぞれの業界から新規開拓に成功された経験談を生ので語ります。
また担当コンサルタントより支援内容も説明します。

●交流会～販路開拓に成功している社長に話を聞いてみよう～！！
→発表会后、交流会を予定しています。前向きな方が多い交流会です。
新しい人脈作りの場としてもご活用ください。

▼詳細情報・申込みはこちら▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2015/>

企業にとって、経営上の最大の課題は「営業・販路開拓」となっています。株式会社アイランド・ブレインは営業支援を通して、この課題解決の為に企業様へ新規顧客開拓の支援を実施しています。

■ 開催日時 ■ 平成27年7月23日（木）13：30～16：45

■ 開催場所 ■ ウィンクあいち 5F 小ホール1
(<http://www.winc-aichi.jp/access/>)
(名古屋駅より徒歩2分)

■ 参加人数 ■ 先着80名様（参加費無料）

▼詳細情報・申込みはこちら▼

<http://www.islandbrain.co.jp/happyokai2015/>

申込期間は7月17日（金）迄となります。

～皆さまのご応募を心よりお待ちしております！！～

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.359 ◇◆

■年間100件の顧問先を増やしたい・・・

今週からはある税理士事務所の新規開拓物語です。

↓税理士事務所の営業代行の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_11.html

この事務所は資格者と職員さん合わせて12名で運営しています。近々資格者が増えるので税理士法人化を予定しています。

最初は所長様1人からのスタートでしたが、開業して8年で現在のところまで来ました。

今まではお客様や金融機関などからのご紹介が主な顧問先獲得の手段でしたが、今期からはより拡大路線にしていきたいと考えていました。

自分達が持っている企業支援ノウハウやそのリソースをより多くの会社に活用してもらいたい、そのように考えての拡大路線でした。

今までの手段のみでは限界があるため、多くの顧問先の獲得に成功している事務所に行って話しを聞いたり、セミナーに参加したり、Webサイトの研究をしてみたり、営業支援会社に

来てもらって、話を聞いたりしていました。

そして、今までにはない規模の予算を確保して、
年間100件の増加を目指して新規顧問先開拓に
取り組んでいく計画を立てていきました。

↓税理士事務所の営業代行の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_11.html

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)
