こんにちは。 株式会社アイランド・ブレインです。

関東地方や東海地方は連休明けに 梅雨が明けたようですが、みなさまはいかが お過ごしでしょうか?

梅雨が明けたといっても雨は降るようで、 さらに降る時の強さは年々強くなっている気がします。

特に外の仕事の人や外回りをする人にとってみると このような雨は本当に嫌ですね。でも自然には 逆らえませんので、雨の中車を運転しなければ いけない時などは気をつけていきたいものです。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして 頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが 下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.362 ◇◆

■どうしたらお客様からのご紹介を頂くことができるのか・・・?

今日からは、あるWeb制作会社の営業担当の 新規開拓物語です。

↓ Web制作業の営業代行の成功事例はこちら↓ http://www.islandbrain.co.jp/result/works 13.html

この会社の社員数は約15人で、そのうち営業とお客様のディレクションを兼ねるメンバーが4人います。

そのうちの1人は今年からデザイン部門から 営業やディレクションを行う部門の配置転換になりました。

営業・ディレクターチームはチーフが1名と メンバーが3名という構成になっています。 特にチーフは売上という意味でも大きな成果を 継続してあげています。

さらにその内訳を見てみると、お客様からの ご紹介による案件が大多数を占めていました。

今年から営業・ディレクターチームに配属になった 彼は、チーフがどのようにしてこのようなご紹介案件を 獲得しているのかに興味を持ちました。

どうしたらチーフのように紹介を得ることができるのか? お客様から紹介を頂くために何をしているのかの 質問をしてみました。

↓ Web制作業の営業代行の成功事例はこちら↓ http://www.islandbrain.co.jp/result/works 13.html

(次週へ続く・・・)

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。 株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL http://www.islandbrain.co.jp

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

— 🔲 🔳

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。 お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。 配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

## 【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <a href="http://www.islandbrain.co.jp">http://www.islandbrain.co.jp</a>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)