

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

ソフトブレイン／アイランド・ブレイン共催セミナー

【御社に最適なアプローチ手法、ご存知ですか？】

～10月15日(木) 無料セミナーのご案内～

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

企業が継続的に売上げを上げるためには、
「新規顧客の開拓」をいかに効率的に行うかが重要です。

しかしながら企業の営業現場からは、

- ▼既存企業からの売上げ頼りで新規営業を行ったことがない
- ▼マーケティング活動はしているが効果を感じられない
- ▼やるが多すぎて営業マンが新規開拓に割く時間がない
- ▼具体的にどのような行動をとるべきなのか、やり方が分からない

といった声が多く、「新規開拓」に悩む方が多いのが現状です。

本セミナーでは

新規顧客開拓にまず必要な「ターゲット選定」と
効果を最大する「アプローチ手法」と最短で受注を
生み出す効率的な「営業手法」を学んでいただきます。

新規顧客開拓にお悩みの方はぜひご参加ください！

詳細・お申し込みはこちらから↓↓

http://www.softbrain.co.jp/seminar/other/tokyo_151015.html

※席数に限りがありますので、お早めにご応募ください。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.368 ◇◆

■電話営業は悪いことなのか・・・？

今日からはある求人広告会社の
営業担当者の新規開拓物語です。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

彼は今年からこの会社に入社をしている
新入社員です。人の役に立ちたい、営業職
という厳しい環境で仕事をして自己成長したい、
そのような思いからこの会社に入社をしました。

入社をするとまずは新入社員研修で
会社について、そして商品についての
研修を受けました、

そして、1ヶ月も経たないうちに
実際の営業活動がスタートしました。

まずは、エリアを決めての飛び込み訪問、
一生懸命動いて自分を元気にアピールして
相手の名刺の獲得を目指します。

やり始めると想像以上に大変であることが
分かりましたが、それこそが自ら望んだ
仕事でもあったので充実感のある日々でした。

ほどなくすると、今度は電話で営業をする、

という業務が始まりました。

飛び込み営業も大変でしたが、
電話営業はさらに彼の想像を越えるものでした。

そういったものは間に合っている、
他でやっているからいらない、
忙しい時に電話をしてくるな・・・

最初は意欲を持って取り組んでいましたが、
そのような電話先の言葉が彼を少しずつ後ろ向きに
していきました。

電話営業を始めて数日経っても、目立った結果が
出てこないばかりか、電話先のきつい反応ばかりが
目立ちます。

彼は電話営業というのは悪いことを
しているのではないか・・・？と思い始めるように
なりました。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
