

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

ソフトブレイン／アイランド・ブレイン共催セミナー

【御社に最適なアプローチ手法、ご存知ですか？】

～10月15日(木)無料セミナーのご案内～

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

企業が継続的に売上げを上げるためには、
「新規顧客の開拓」をいかに効率的に行うかが重要です。

しかしながら企業の営業現場からは、

- ▼既存企業からの売上げ頼りで新規営業を行ったことがない
- ▼マーケティング活動はしているが効果を感じられない
- ▼やるが多すぎて営業マンが新規開拓に割く時間がない
- ▼具体的にどのような行動をとるべきなのか、やり方が分からない

といった声が多く、「新規開拓」に悩む方が多いのが現状です。

本セミナーでは
新規顧客開拓にまず必要な「ターゲット選定」と
効果を最大する「アプローチ手法」と最短で受注を
生み出す効率的な「営業手法」を学んでいただきます。

新規顧客開拓にお悩みの方はぜひご参加ください！

詳細・お申し込みはこちらから↓↓

http://www.softbrain.co.jp/seminar/other/tokyo_151015.html

※席数に限りがありますので、お早めにご応募ください。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.371 ◇◆

■コンサルティングサービスを導入したい・・・

今週からはあるコンサルティング会社の
営業担当者のお話の続きです。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

この会社は社員数30名。コンサルティング会社として
様々な分野の研修や社内で活用する
マネジメントツールなどの提供を行っています。

主力となっているサービスはいくつかあるのですが、
それぞれ年間で数百万円以上はする
価格設定となっていて、中堅企業以上であれば
価格的には問題ないことが多いですが、
多くの中小零細企業にとっては、価格的な負担は
大きくなってくるサービスとなっています。

ある日のこと、営業担当である彼は
サービスについて詳しく聞きたいという会社からの
問い合わせを受けました。

訪問をしてみると、社員数は2～3人でしょうか、
社長様からの直接の問い合わせでした。
事務所の中は雑然としていて、立ち上げて間もない
会社なのではないかと思われました。

話を聞いてみると、社長様はこのコンサルティング会社が
行っているセミナーにも参加をしたことがあり、

出版している書籍も読んで頂いているようでした。

コンサルティングに対する考え方も共感して
頂いていて、会社を立ち上げて間もないが、
サービスを導入して一気に成長をしていきたいと
考えているとのことでした。

彼は営業担当ということもあるので、その話そのものは
非常に魅力的な話です。しかし、年間最低でも
数百万円はするサービスの購入資金は
どうするのだろうと思ったので、率直に社長様に
聞いてみました。

↓当社の営業代行の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/result/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル3F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル20F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)
