

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

新規商談資料の作成の成功事例共有

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

11月のテーマは

「新規商談資料の作成の成功事例共有」です。

新規開拓営業の成功のためには、新規商談はとても重要です。

新規商談において、事前の資料作成は商談成功に対して

とても大切で、商談後の成功率にも大きく影響します。

今回は、その新規商談資料を改善・作成し、

新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「新規商談資料の作成の成功事例共有」

日時： 11月28日(月) 18:30～20:00

場所： 法研中部ビル 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目 7-19 法研中部ビル 8 階

講師： 株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員： 20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.427 ◇◆

■数を打つにも方法がある

今週もあるソフトウェア開発会社の
お話の続きです。

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

10年以上の営業管理経験のあるマネージャーは
継続的に目標達成ができる人とできない人は
何が違うのかという質問に対して、2つのことを
答えました。

1つ目は数が打てること、そして2つ目は
数を打つことに飽きること、ということでした。

「特にソフトウェア業のような営業活動は
行動と結果の因果関係が見出しにくいから、
営業管理をしっかりと行おうとすると
どうしても何かの数を行動目標として
設定することになる。

電話の件数だったり、飛び込みの件数だったり、
商談の件数だったり・・・、でもそれをやると、
数をこなしていればOKとされる風潮が生まれやすい。

数やることに飽きるというのは、このようなことを
ずっと続けていてもつまらないなと考えて
電話1つ、飛び込み1つにしても何か変化とか
工夫とかをしてみたり、商談の資料やトークを

少しずつ変えてみたり。結果が中々見えない
日々の行動の中でも、そういったことを
自らできる人は最終的な結果が出ている
人が多い。

ある意味ではまじめなんだけど、
数をやるにしてもずっと同じことを
繰り返し、行動目標は達成したと言っている人は、
結果もそこそこになることが多いな・・・」

結果目標を忘れることなくしっかりと見据えて
日々の行動を振り返り改善をしていく、という
目標管理の大原則を、ソフトウェア業の
営業という観点から説明していると
言うこともできます。

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓

http://www.islandbrain.co.jp/result/works_14.html

(次週は・・・

1つの曖昧な言い回しが後で大きな影響が出る。
確認をすることや言い切ることの大切さを学んだ
ある広告制作業の営業担当者の新規開拓の物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
