

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。
下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/html/download.html>

ユーザー名：shinkikaitaku

パスワード：1050

インターネットの記事で、自動車部品製造を
行っている企業が、ハイブリッドや電気自動車製造の
分野に進出を目指す動きが活発化しているという
内容のものがありません。

ハイブリッドや電気自動車が本格的にビジネスとして
成り立つものであると社会が認識している証拠では
ないかとも思います。

ハイブリッドはともかくとして、電気自動車については
構想としてはかなり古くからあり、確かに環境には
優しいかもしれないが、実用化にはほど遠いと長い間
言われ続けてきたものです。

それが、環境問題が大きく取り上げられるようになり、
電気・電池関連の技術が進歩し、人々の生活様式が
変わることによって、電気自動車が本格的に実用化に
向かっている。

電気自動車が人々に受け入れられることを信じて
研究を続けてきた技術者の方々にとっては、
やっそこまできたというところでしょうか。

この記事を見て、1つのことに打ち込むことの大切さと、
それが人々に受け入れられる技術であることのバランスを
取ることの大切さを感じました。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

◆◆ 新規開拓物語 VOL.44 ◆◆

■未経験の業界の企業から受注を獲得するためには？

今日からは、名古屋市本社のあるWeb制作会社の
新規開拓物語です。

この会社は社員数6名の会社です。今までは
広告代理店や印刷会社経由の仕事が大半でした。
しかし、それだけでは仕事の量が安定しないという
課題があり、エンドユーザーを獲得するための
営業活動を始めました。

今までの仕事の受注の経緯から、どこの業界に絞って
仕事をしていたということはなく、ある程度多様な業界の
Web制作を行ってきており、その経験から初めての
業界の仕事が来たとしても、対応していける
自信はありました。

エンドユーザーとの営業を始めましたが、
Web制作のニーズさえあれば話はできると考えたので
業界を絞らずに営業を始めました。

しかし、営業を始めてみて結果を見ると、
やはり今までにWeb制作をした経験のある業界の
企業との商談が先に進むことが多く、未経験の
業界の企業との商談はうまくいかないという結果になりました。

当然と言えば当然の結果かもしれません。

その業界の知識を本当に身に付けるためには、
年単位の時間が必要となります。実際に現在詳しく
なっている業界は、何年もその業界に関わってきて
知識をつけてきた業界もあります。

ということは、いま未経験の業界の受注を獲得するためには
また年単位の時間が必要となってしまうのでしょうか？

そんなことを考えていた時に、
社長様はあることに気がつきました。

(次週へ続く・・・)

■□—————

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

—————□■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050
