

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

先日弊社のWebサイトをリニューアルいたしました。

こちらからご覧下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/>

会社の近くに、1つ290円でお弁当を
売るお店があります。お昼休みになると長蛇の列が
できます。

その近くに個人経営のコンビニがあるのですが、そこは
今度コンビニをやめてお弁当屋さんとなるそうです。
お昼のお弁当は280円で売り出すという告知が
ありました。皆さまの周りにも同じような状況がある方が
いらっしゃるのではないのでしょうか？

いわゆるデフレというものなのかもしれませんが、牛丼チェーンなどの
大手だけではなく非常に身近にある現象であると感じます。
今後日本経済はどのようになっていくのでしょうか。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

新規開拓物語 VOL.86

■「対応を早く」すると何が起きるか？

今日もあるWeb制作会社のお話の続きです。

自社の強みは、強いてあげるならば「対応が早い」こと・・・

このWeb会社の社長様はそう仰っていました。

とある機会に、会社概要とパンフレットの制作の仕事が発生しました。いくつかの会社にデザイン案や見積もりをお願いすることとなり、この会社様にも声をかけさせていただきました。期限は1週間程度で各社にお願いをしていきました。

「分かりました。1週間程度で作らせていただきます。」

社長様はそう仰っていました。

その2日後に社長様から連絡が入りました。

「デザイン案とお見積もりを作成したのでメールで送りました。確認をお願いします。」

1週間程度と仰っていたところが2日で送っていただきました。内容を拝見すると、こちらからの要望は一通り組み込まれていました。

「内容は簡単に拝見しました。ありがとうございます。」

「御社からあった要望は一通り組み込ませて頂いています。あと、一部分こちらが必要であると思う部分を追加で制作をしています、これは弊社からのご提案ですので検討ください。」

「分かりました。またそちらも拝見した後にこちらから連絡をさせていただきます。」

他の会社様にも提出をお願いしていたのでこの時点では一旦保留にして、他の会社様の提出を待つこととしました。

それから約1週間後、お願いをしていた

各社からそれぞれデザイン案をいただきました。

(次週へ続く・・・)

■ □

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目 1 番 1 号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050