

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である
「新規開拓通信」が弊社ＨＰからダウンロードできます。
下記ＵＲＬとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/html/download.html>

ユーザー名：shinkikaitaku

パスワード：1050

新年明けましておめでとうございます。

今年もこのメルマガにお付き合いをいただけたら幸いです。

お正月に飲食店で食事をしている時に、隣の席で
1月中旬に行われるセンター試験について話している
3人組がいました。おそらく高校3年生だと思われます。

この試験に失敗したらお先真っ暗・・・みたいな話を
していました。社会人側から見ると大学受験がすべてでは
ないとは思いますが、特に彼らから見ればこの試験が
重要であることもまた間違いないかなと思います。
彼らには悔いの残らないようにセンター試験当日に
臨んで欲しいですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで mail@islandbrain.co.jp

新規開拓物語 VOL.88

新規顧客開拓のためのフロント商品の販売を開始

今日からは、名古屋市に本社がある
セールスプロモーション会社の新規開拓物語です。

この会社は社員数15名。アパレル業や不動産業の
クライアントが多く、この業界のセールスプロモーションを
得意としています。

以前は主要なクライアントからの仕事が多く
それだけで人が足りない状態でしたが、
最近は特に不動産業の落ち込みが大きく、
プロモーションの仕事も減少傾向にあります。

そこで、今後の仕事量の確保のために
新しい業界の顧客の開拓に取り組んでいくことにしました。

新規顧客の開拓のため、まずはフロント商品として
売りやすい商品を探しました。

そこで見つけたものが携帯電話を使った
集客ツールのパッケージ商品でした。
機能的には必要最低限というものでしたが、
非常に安価であることと導入が簡単であるため、
携帯電話を活用しての集客をしたことがない
企業にとっては取り組みやすい内容でした。

この商品をまずは導入をしてもらい、
そこから大きな仕事に結び付けていければ・・・
そんなことを考えながら、早速この商品の
販売契約を結び、携帯電話を活用した集客の
ニーズがありそうな飲食店や量販店などに
アプローチを開始しました。

(次週へ続く・・・)

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目1番1号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050