

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

このメールマガジンと弊社からの定期郵送物である

「新規開拓通信」が弊社HPからダウンロードできます。

下記URLとユーザー名・パスワードをご利用下さい。

<http://www.islandbrain.co.jp/html/download.html>

ユーザー名：shinkikaitaku

パスワード：1050

新年明けましておめでとうございます。

今年もこのメルマガにお付き合いをいただけたら幸いです。

お正月に飲食店で食事をしている時に、隣の席で

1月中旬に行われるセンター試験について話している

3人組がいました。おそらく高校3年生だと思われます。

この試験に失敗したらお先真っ暗・・・みたいな話をして

いました。社会人側から見ると大学受験がすべてではないとは思いますが、特に彼らから見ればこの試験が

重要であることもまた間違いないかなと思います。

彼らには悔いの残らないようにセンター試験当日に

臨んで欲しいですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで mail@islandbrain.co.jp

新規開拓物語 VOL.88

新規顧客開拓のためのフロント商品の販売を開始

今日は、名古屋市に本社がある  
セールスプロモーション会社の新規開拓物語です。

この会社は社員数15名。アパレル業や不動産業の  
クライアントが多く、この業界のセールスプロモーションを  
得意としています。

以前は主要なクライアントからの仕事が多く  
それだけで人が足りない状態でしたが、  
最近は特に不動産業の落ち込みが大きく、  
プロモーションの仕事も減少傾向にあります。

そこで、今後の仕事量の確保のために  
新しい業界の顧客の開拓に取り組んでいくことにしました。

新規顧客の開拓のため、まずはフロント商品として  
売りやすい商品を探しました。

そこで見つけたものが携帯電話を使った  
集客ツールのパッケージ商品でした。  
機能的には必要最低限というものでしたが、  
非常に安価であることと導入が簡単であるため、  
携帯電話を活用しての集客をしたことがない  
企業にとっては取り組みやすい内容でした。

この商品をまずは導入をしてもらい、  
そこから大きな仕事に結び付けていければ・・・  
そんなことを考えながら、早速この商品の  
販売契約を結び、携帯電話を活用した集客の  
ニーズがありそうな飲食店や量販店などに  
アプローチを開始しました。

( 次週へ続く・・・ )

BtoB の新規開拓のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの  
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。  
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は  
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。  
配信停止はこちらまで mail@islandbrain.co.jp

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒453-0013 名古屋市中村区亀島一丁目 1 番 1 号

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-459-1050