

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

継続的な見込み客フォローの成功事例共有
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

1月のテーマは
「継続的な見込み客フォローの成功事例共有」です。

新規開拓営業の成功のためには、
見込み客に対するフォローは大切な要素です。
しかし、見込み客に対するフォローをは
どのようにすればよいのでしょうか？

今回は継続的な見込み客フォローを行い、
新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「新規商談資料の作成の成功事例共有」

日時： 1月24日（火） 18:30～20:00

場所： 法研中部ビル 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目 7-19 法研中部ビル 8 階

講師： 株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員： 20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.433 ◇◆

■成果が出ている人と出ていない人との考え方の違い

今日もあるソフトウェア開発会社の営業担当者の
お話の続きです。

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/jirei-result/work02/>

彼はもう1人の拠点担当者に比べて
成果が劣ることが多かったのですが、
彼ともう1人との違うことの1つが、年末年始の
訪問数や提案数です。

12月と1月の訪問数が2人の間で
倍近くの差がありました。成果が出ている側は
ここでも見込み案件を獲得し、
確度の高い見積りに繋げています。

拠点長は尋ねました。

「なぜ年末年始の訪問数が少ないの？」

「年末年始は挨拶まわりなどで相手も
忙しいと思ひまして……。こちらからは
連絡をしていませんでした。」

拠点長はもう1人に尋ねました。

「そのあたりは怎うなの？」

「そんな連日しかも年末年始両方とも
挨拶まわりしている人なんていますか？

年末の方がバタバタしていなくて、
ゆっくり話を聞けるよ、という人もたくさん
いると思いますよ。

仮に挨拶まわりをずっとする人がいたとしても、
私たちが営業するお客さん全員が
そうではないとは思いますが。
アプローチをして相手が忙しいと言ったら、
そこで初めてやめればいいのかと
思います。」

彼は成果を出しているもう1人の担当者の話を聞き、
なるほど次の年末年始が来たら自分もそうしようと
考えていました。

しかし、成果が出ない根本的な考え方の1つが
ここに潜んでいることには気づいていません。
成果が出ない人は、偏った思い込みや
信憑性のない話を信じることによって営業活動に
ブレーキをかけていることが数多くあります。

年末年始は相手は忙しいだろう・・・
これはその代表的なものの1つです。

↓ソフトウェア業の成功事例はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/jirei-result/work02/>

(次週は・・・

管理者としてまずは何をすればいいのか・・・？
成績優秀により管理者に抜擢されることになった、
ある建築会社の営業管理者の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
