

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

営業会議の成功事例共有
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

3月のテーマは
「営業会議の成功事例共有」です。

新規開拓営業には目標設定があり、実施をしていく過程で
その進捗を管理し、先を見据えて常に改善をしていく
必要があります。その役割を果たすのが、営業会議です。

効果的かつ効率的な営業会議を導入したことによる
新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「営業会議の成功事例共有」

日時： 3月29日（水） 18:30～20:00

場所： 法研中部ビル 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目 7-19 法研中部ビル 8 階

講師： 株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員： 20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.439 ◇◆

■社長が5年の間に実現したいことは？

今週もあるソフトウェア開発業の営業管理者のお話の続きです。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

会社の方向性とは何か？という疑問は、
5年の間に何をするのか？という疑問に置き換えてよい、
ということを学び、彼はさっそく社長様に
5年の間に何をしたいと考えているかを質問しました。

「そんな質問してきて、どうしたの急に・・・？」

と、怪訝な顔をされながらも、
社長様は答えました。

「1つの大きな目標としては、やはり売上規模
50億円を目指したいと考えている。それくらいの
規模でやらないと、やはりこの業界でやっている
意味がないし、またそれを目指していかなければ
生き残っていけない。

そして、我々の領域においてやはり日本で1番に
なりたい。そのためには製品の開発も必要だし、

サービスをよくするため拠点展開も必要になってくる。
今の既存メンバーにはそういった拠点の責任者も
やってもらいたいと考えているんだ。

そして、これはそういうチャンスがあればけど、
株式公開にもチャレンジしたいと思っていて、
いま頑張っている皆にも色々な方法で報いていきたい、
返していきたいと思っているよ」

ふと考えてみると、彼は営業管理者という立場でしたが、
社長様からこのような話を聞く機会がほとんどなかったことに
気づきました。

社長様のこのような考えを聞けるだけで、
普段感じていたもやもやが無くなっていくだけでなく、
その方向性を実現するために自分は何ができるのか？
そういった次なる疑問が浮かんできました。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？
管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週は・・・)

当社の営業チームの問題は目標が不明確なことである。
担当者の目標設定を明確にすることにより営業を立て直そうとした
ある包装資材・パッケージメーカーの新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
