

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業会議の成功事例共有

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

3月のテーマは

「営業会議の成功事例共有」です。

新規開拓営業には目標設定があり、実施をしていく過程で
その進捗を管理し、先を見据えて常に改善をしていく
必要があります。その役割を果たすのが、営業会議です。

効果的かつ効率的な営業会議を導入したことによる
新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「営業会議の成功事例共有」

日時： 3月29日（水） 18:30～20:00

場所： 法研中部ビル 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目 7-19 法研中部ビル 8 階

講師： 株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員： 20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用： 無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.442 ◇◆

■高すぎる目標設定は行動ができない

今週もある包装資材・パッケージメーカーの
お話の続きです。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

製造部門から営業部門に配置転換された管理者が
まず取り組んだことは、中期経営計画に基づいた
営業メンバーの目標設定の明確化でした。

明確な目標設定は明確な行動を促し、
そして結果を出すことに繋がる。彼はそう考え
各個人の目標設定を明確に行い、その達成を求めました。

しかし、その取り組みから3ヵ月が経った段階で、
営業部が上げる成果は以前と変わらない状態が
続いてしまっていました。

各メンバーになぜ目標達成ができないのかを
尋ねました。すると、確かに各メンバーは
自分の目標はいくらである、ということは明確に
認識をしていました。

しかし、各メンバーから次に出てきた言葉は
ほぼ同じ内容のものでした。それは、
「目標が達成できる具体的なイメージが持てない」
ということでした。

営業部としても今まで何もやってこなかったわけではない、
色々なことに取り組み成果を伸ばそうとしてきたが、
それが実現できていなかった。

その中で、目標設定だけ高く明確に設定されても、
具体的行動が思いつかず、結果として
今までと同じ業務をこなしているだけになっていた、
ということでした。

彼はその言葉を聞きましたが、高すぎる目標設定を
してしまうと、人は途方に暮れて一步も動かなくなる、
ということをまだ理解できませんでした。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週は・・・

期の後半になり、目標達成に対する力が働かない・・・
なぜそのような現象が起きているか分からなかった
あるコンサルティング会社の営業管理者の新規開拓物語です。)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
