

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

新規開拓営業の全体像の把握による成功事例共有
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

4月のテーマは
「新規開拓営業の全体像の把握による成功事例共有」です。

新規開拓営業の成功のためには、その全体像を把握し、
それぞれの箇所を自社がどのレベルで行えているかを認識し、
計画的に改善をしていく必要があります。

今回は、営業の全体像を把握し、自社の営業を改善したことによって
新規開拓に成功した企業様の事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「新規開拓営業の全体像の把握による成功事例共有」

日時：4月20日（木） 18:30～20:00

場所：協和錦ビル 会議室 6 階 6B

〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦 3 丁目 10 番 14 号 6 階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

◆◇ 新規開拓物語 VOL.445 ◇◆

■人に決められた目標は最後に踏ん張りがきかない

今日もあるコンサルティング会社の営業管理者のお話の続きです。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

期も後半に差し掛かり、予算達成に黄色信号が灯ってきました。彼はメンバー3人に予算達成のため期の後半の追い込みを求めましたが反応がよくありません。

メンバーから出てきた言葉は、努力はするがこの目標は上から決められたものなので、もともとから達成は難しいと思っていた、ということでした。

彼もこの言葉には少し驚きました。

「今さらそれを言うか・・・？？？」

それが率直に彼の感じたことでした。そして、どうしたらそのように考えているメンバーを目標達成のために、今から奮い立たせることができるのだろうか・・・と考えると、一筋縄ではいかないこともすぐに分かりました。

今期の予算が決定されて営業メンバーに振り分けられた時のことを振り返ってみると、確かに経営陣で決定された目標を担当者ごとに割り振り、それを目標としてメンバーに伝えるのみではありました。

彼の中ではその目標について十分に説明し、
その時にメンバーから得た言葉は、「分かりました！」
「頑張ります！」という明るいものでした。
彼はそれによって、十分に目標が伝わったと思い、
今期の目標達成に確信を持ちました。

しかし、現在起きている状況が、目標設定から
十分な目標共有が行われていなかったことが
原因であることは、彼はまだあまり分かっていません。
一方的に目標を伝えていた時は、たとえ明るい反応が
返ってきていたとしても、人は自ら決定に関わった
目標でなければ最後の踏ん張りはきかなくなるものです。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？
管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週は・・・

目標を達成するための計画を立てる・・・
営業管理者となって初めて計画立案に関わった
あるプラスチック製品製造業の営業管理者の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで → mail@islandbrain.com

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 18F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
