

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

訪問後フォローによる成功事例共有
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

10月のテーマは
「訪問後フォローによる成功事例共有」です。

皆さま新規商談で訪問したアポイントは
全て契約に進んでいますか？
直ぐには成約にならない・・・
いわゆる見込み客になってしまうことも
多いのではないかと思います。

今回は1度目の商談で直ぐには成約に至らなかった
相手に対し継続的な訪問後フォローを行い、
受注に繋がった成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「訪問後フォローによる成功事例共有」

日時：10月27日（金） 18：30～20：00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.467 ◇◆

■ 来期の計画をどうやって立てよう...

今日からはある広告会社の営業リーダーの
新規開拓物語です。

↓ 営業リーダーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社は社員数が全部で7人、
そのうち営業担当は3人在籍しています。
この会社は3月決算で今年3期目を迎える会社です。

このような会社で彼は営業リーダーとして
メンバーの活動を管理する役割を担っています。

この会社では今までは営業目標や年間計画について
時間を取って考えることを行っておらず、
毎年決算が終わった4月頃から計画を決めて
1年間の営業活動を実施してきました。

しかし、期が変わってから今期計画をつくるため
期初の営業活動に遅れが出てしまうことや、
時間をかけて考えられた計画ではないため
内容が十分に検討できていないなどの問題もあり、
目標管理が上手くいっているとは言えない
状況が続いていました。

今期の目標に対する進捗状況としても、
今のところ数字は追えています
計画的な営業活動が出来ている訳ではなく
成り行きに任せているような状況です。

このままではよくない・・・。
そう思った社長は、彼に営業リーダーとして
来期の年間計画を前もって立てるように指示をしました。

今期の着地も見えないのに来期の計画を立てるのか・・・？
年明け頃から考えればいいのか・・・？

来期計画を任せられた彼ですが今の時点では
このようなことを考えています。

↓営業マネージャーの仕事と役割とは？
管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
