

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

訪問後フォローによる成功事例共有
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

10月のテーマは
「訪問後フォローによる成功事例共有」です。

皆さま新規商談で訪問したアポイントは
全て契約に進んでいますか？
直ぐには成約にならない・・・
いわゆる見込み客になってしまうことも
多いのではないかと思います。

今回は1度目の商談で直ぐには成約に至らなかった
相手に対し継続的な訪問後フォローを行い、
受注に繋がった成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「訪問後フォローによる成功事例共有」

日時：10月27日（金）18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をしておりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.470 ◇◆

■成長戦略というけれど・・・

今日からはある印刷会社の営業部長の
新規開拓物語です。

↓営業リーダーの仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社は社員数が全部で 20 人、
そのうち営業担当として 6 人が在籍しています。

彼はこの会社の営業部長として
各営業担当の進捗管理をしており、
今期の目標達成と来期からの営業計画の作成を
任されています。

実はこの会社では経営方針として成長戦略を描いており、
5 年後までに売上額の 2.5 倍増を目指しています。
そして来期は営業目標として今期売上からの
20%増を目標に掲げています。

そのため彼は今期営業目標の達成と
5 年後売上 2.5 倍増、来期売上 20%増を
どのように行っていくか日々考えています。

今日も彼はいつものように各担当者の進捗管理を

行いながら個別の指示をしています。

A 社への訪問件数をもっと増やした方がいい・・・

1 日にもう 1 社ずつ多く訪問出来ないか

B 社への見積もりフォローをしっかりとできているか・・・

このような指示をしながら各担当者の
毎月ごとの営業目標の達成を目指しています。

しかし、彼はこのような取り組みをしているだけで
5 年後目標や来期目標の達成が実現できるか
不安に感じている部分もあります。

今やっている進捗管理を継続していれば
来期以降もなんとかなるのではないかと・・・

不安な気持ちを抑えながら彼はこのようなことを考えています。

↓ 営業マネージャーの仕事と役割とは？
管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8329(大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
