

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

訪問後フォローによる成功事例共有

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

10月のテーマは

「訪問後フォローによる成功事例共有」です。

皆さま新規商談で訪問したアポイントは

全て契約に進んでいますか？

直ぐには成約にならない・・・

いわゆる見込み客になってしまうことも

多いのではないかと思います。

今回は1度目の商談で直ぐには成約に至らなかった

相手に対し継続的な訪問後フォローを行い、

受注に繋がった成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「訪問後フォローによる成功事例共有」

日時：10月27日（金）18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.471 ◇◆

■来期目標達成を考えていくには・・・

今日もある印刷会社の営業部長のお話の続きです。

↓営業部長の仕事と役割とは？

管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓

<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

彼は営業部長として営業部の進捗管理と
5年後までの営業目標の達成を任されています。
会社が掲げているこの目標を達成するために
彼は様々な営業施策に取り組んでいます。

1件1件の見積もりフォローを増やす・・・

見込み客への定期訪問を行う・・・

営業担当者の商談スキルを上げる・・・

などなど。

彼は進捗管理を行いながら営業目標を達成するため
このような様々な取り組みを行っており、
この取り組みの成果もあって今期の営業目標は
なんとか達成できる目途が立っています。

しかし、一見順調に見える営業部ですが、
彼のなかでは時間が経つにつれて不安が広がっています。

今期目標は達成できそうだけど来期は厳しいよな・・・

どうすれば売上額 20%増にできるんだ・・・
今やっている取り組みの量を増やせばいいのか・・・

そこで彼は現状で抱えている課題について
自社の社長に相談してみることにしました。

今の取り組みの延長線上に目標達成が見えないなら
今までにない取り組みをする必要がある。
近視眼的な営業戦術の視点ではなく、
長期目線でみる営業戦略を考える必要がある。

社長からこのようなアドバイスがありました。

↓ 営業マネージャーの仕事と役割とは？
管理者としての仕事内容を記載した「営業の教科書」はこちら↓
<http://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで → <https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320(名古屋)

03-5201-3757(東京)

06-6131-8334(大阪)
