

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

12月のテーマは

「**自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例**」です。

新規営業に行っているけどなかなか売れない・・・。

営業担当をしている方であれば一度は
このような課題を持たれたことがあると思います。

新規商談をどのように進めると良いか・・・？

自社の強みをどのように打ち出すと良いか・・・？

今回の成功事例共有勉強会はこのような課題に対して
「自社の強みを打ち出した商談方法」を確立することで
受注に繋がった成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「**自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例共有**」

日時：12月13日（水）18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.477 ◇◆

■自社の強みってなに・・・

今日もある防水会社の営業部長のお話の続きです。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

自社の強みってなんですか・・・？

営業部の新人メンバーからこのような
質問を受けた彼は改めて自社の強みを
考えてみることにしました。

営業マンのセールス力がある・・・

施工技術の高さ・・・

周辺住民への対応の細かさ・・・

様々な面で他社に劣るとは思わないですが、
改めて自社の強みとして考えてみると
強みと呼んでいいか分からない部分もあります。

今まで何気なしに営業をしていたけど

自社の一番の強みってなんだろうな・・・？

そこで彼は自社の社長に対して会社の一番の強みが何かを聞いてみることにしました。

すると、社長からこのようなアドバイスがありました。

・・・自社の強みがなにか？ということについて
当然、私が考えていることはあるのだけど
それをそのまま鵜呑みにするのではなく、
営業部や他部署のメンバーからの意見を
一通り聞いてみたらどうかな？

そこで彼は社長からのアドバイスに従い、
営業部以外も含めた自社メンバーに対して
自社の強みについて聞いてみることにしました。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →
<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
