

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例
～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

12月のテーマは
「**自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例**」です。

新規営業に行っているけどなかなか売れない・・・。

営業担当をしている方であれば一度は
このような課題を持たれたことがあると思います。

新規商談をどのように進めると良いか・・・？
自社の強みをどのように打ち出すと良いか・・・？

今回の成功事例共有勉強会はこのような課題に対して
「自社の強みを打ち出した商談方法」を確立することで
受注に繋がった成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「**自社の強みを打ち出した商談方法の成功事例共有**」

日時：12月13日(水) 18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.478 ◇◆

■それぞれが考える自社の強み・・・

今日もある防水会社の営業部長のお話の続きです。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

彼は社長から受けたアドバイスに従い
営業部以外のメンバーに対しても自社の強みが
なんだと思うか聞いてみることにしました。

各々関わっている部署によって営業部だけでは
思いつかないような様々な意見が出てきます。

施工体制がしっかりしている・・・

福利厚生がしっかりしている・・・

社員のモチベーションが高い・・・

などなど。

彼はそれらの集まった意見をまとめながら
改めて営業部のメンバーで会議を開いて

自社の強みを考えてみることにしました。

・・・様々な意見があります。

当然、営業部のメンバーが出した意見もあれば
それ以外の部署で感じている強みもあります。

自社の強みは・・・？ と聞かれた時に、
当然1つではないことは営業部の皆も感じています。
しかし、誰も体系立てて自社の強みを
説明出来ていないことが現状でした。

そこで彼は、誰かに決められた強みを教えて
もらうことよりも、自分たちで自社の強みを
考える機会を増やしていくことを
会議を通じて行っていったのです。

まず自分自身で自社の強みを考えてみて、
それを他のメンバーと意見共有していく。
そしてそのなかで商談時に使える強みを考えていく。

このような取り組みも営業力向上の手法として
効果があるのだと思います。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

(次週は・・・

テレアポ営業が難しい・・・。

自社で行う電話営業が上手いかないことに悩む
ホームページ制作会社の新規開拓物語です。



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）
