

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

営業会議の運営方法の成功事例

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

2月のテーマは
「営業会議の運営方法の成功事例」です。

皆さまは営業会議をされることはありますか？

毎月の部署別会議や毎週の進捗会議など、
各社によって形は違えど、営業会議を実施されている
会社様は多いのではないかと思います
その営業会議・・・本当に効果的に運営されていますか？

「時間だけ取られるけど意味がない」
「参加率が低いので機能していない」

このような課題を持たれる会社様もいるのではないかと思います。
今回はそんな『営業会議の運営』について
改善をして上手くいった会社様の成功事例をご紹介します。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「営業会議の運営方法の成功事例」

日時：2月21日(水) 18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.485 ◇◆

■自社でもロープレをやろう・・・

今日からはある金属加工会社の営業担当者の
新規開拓物語です。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

この会社は社員数が全部で12人、
そのうち営業担当者が3人在籍しています。

この会社では主に金属部品の切削加工を
行っており、今までは既存取引先の下請け
として事業を行ってきました。

しかし、近年取引先の仕事が減少しているため
最近では新規営業を増やしていくことに
力を入れています。

彼はそんな営業チームのリーダーとして
どうすれば皆が新規営業を出来るようになるかを

日々考えています。

営業チームのメンバーは現場から選出されており、
製品知識や加工技術は豊富にあるのですが
営業経験はあまりあるとは言えません。

知識や経験は十分にあるから商談のやり方だけ
身につければ営業は出来ると思うんだけど・・・。
皆が商談方法を身につけるのにいい方法はないかな・・・？

そう考えた彼は、チームの営業力を高めるために
一般開催されているセミナーに参加して
どうすれば営業スキルを組織的に向上できるか
学んでみることにしました。

商談を成功させるためには事前準備が重要です！
商談資料を準備して、商談トークを考えて、
特にその上で商談相手をイメージしてロープレを
行うと効果的ですよ。

彼はセミナーでこのようなことを学びました。

商談のロープレか・・・。
ウチの会社でも実施出来そうだな・・・。

彼はセミナーで学んだことを活かして
自社でもロープレを実施していくことを
考えています。

↓新規商談の成功率を高めるコツとは？
新規電話のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓
www.islandbrain.co.jp/blog/excellent_salesperson_improve_win_rates_of_new_negotiations/

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）