

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

営業会議の運営方法の成功事例

～営業代行成功事例共有勉強会 名古屋～

当社では「営業代行成功事例共有勉強会」として
新規開拓営業を行う中で生まれる課題について、
その成功事例を共有するための勉強会を開いています。

4月のテーマは
「目標設定・計画立案についての成功事例」です。

皆さまは営業活動を行っていく上で目標設定を行っていますか？

- ・今期は売上を〇〇万円にすることが目標
- ・毎月〇社に定期訪問することが目標
- ・一日〇件のテレアポをすることが目標

立場や状況によって様々な形で目標設定がされているかと思います。
では、その目標設定は適切な内容になっているでしょうか？

当然、目標は誰かが決めます。
管理者の方であれば部下の目標設定をする機会もあると思います。

今回の成功事例共有勉強会は、そういった営業活動における目標設定、
そしてその目標達成をしていくための計画立案について
成功事例を交えて紹介したいと思います。

【営業代行成功事例共有勉強会】

テーマ：「営業会議の運営方法の成功事例」

日時：4月27日（金）18:30～20:00

場所：法研中部 第2会議室

〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内三丁目7-19 法研中部ビル8階

講師：株式会社アイランド・ブレイン 神谷 拓実

定員：20名様 ※参加者の皆さまの交流の時間も設けております

費用：無料

お申込みはこちらから → http://www.islandbrain.co.jp/share_seminar/

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL.496 ◇◆

■営業部の行動指針・・・

今日もある広告会社のお話しの続きです

新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

営業部としての行動指針をつくっていく

手間の掛かる作業を継続する指示を出すと

営業部メンバーのモチベーションが

徐々に下がっていつてしまう・・・。

このような状態に課題を感じている彼は、

知り合いの社長から受けたアドバイスをもとに

営業部の行動指針をつくってみることにしました。

営業部のメンバーが普段活動をしていくなかで

善し悪しの判断基準になるような内容がいいよな。

結果以外の部分でも、例えば営業プロセスについて

この行動指針をもとに判断をしてくれる・・・。
そんな内容にしていこう。

あとは今回つくっているこの行動指針を
どうやって皆に落とし込むかが大切だよな。
定期的に考えてもらうようにしたいし・・・、
行動指針を意識出来ているかを時々
確認するといいのかな・・・？

彼はこのようなことを考えながら
営業部の行動指針をつくっていきました。

そして数ヶ月後。

彼は会社の経営層や営業部メンバーとの
幾度かの話し合いを重ねた結果、
営業部として考え方の基準となる
行動指針を発表しました。

又、毎月行っている営業ミーティングのなかで
この1か月間の活動で行動指針に沿って
行動できたことを確認するようにしていきました。

1つ1つの行動を単なる作業ではなく、
行動指針を体現するものとして考えていく

今までただの作業にしか感じなかった指示も
彼のこのような姿勢や発言に充てられて
メンバーの意識は少しずつ変わっていくのでした。

新規商談の成功率を高めるコツとは？
新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓
www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

(次週は・・・

私はもともと出来ないと思っていました・・・。

目標達成に対して営業担当者の意識が低いことに悩む
印刷会社の新規開拓物語です。



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
