

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

世間的には先週までが
ゴールデンウィークの連休でしたが
どこかにお出掛けされたでしょうか？

連休中にお出掛けされた方であれば
やはりどこに行っても人が多い
と感じた方もいるかと思います。

ただ、せっかくのお休み。
もし渋滞や満員に遭遇したとしても
寛容な心で過ごすことが出来ていれば
どのような状態でも良い気分転換に
なったかと思います。

そんな穏やかな気持ちで
日頃から過ごせたら良いですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →
<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL. 499 ◇◆

■皆が本気で目標達成を目指していない・・・

今日もある印刷会社のお話の続きです。

新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓
www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

なぜこの目標を追わなければならないのか・・・？

営業部のメンバーがこのようなことを考えながら
日々の営業活動を行っていたことは、
彼にとって思いがけないことでした。

目標はもともと決まっているものだから
それに対して疑問なんて出てこないと思っていた。
営業なんだから目標があることは当たり前・・・。
と言いたいところだけど、
それだと今までと同じになってしまうからな・・・。
目標達成について皆のモチベーションが高まるように
していかないといけないんだよな・・・。

そう考えた彼は、
営業部が担っている目標設定について
どういった意図で決められているかを
改めてメンバーに共有してみることにしました。

ウチの会社全体としては、
○年後までに△億円の売り上げを目指していて、
来期の営業部は売り上げ◇億円が必要。
営業部のメンバーとしては、
皆の給料を上げようと思うと○万円は必須で
だから××君の目標は△万円になっているんだよ。

管理者側は当然把握している目標設定ですが
改めて営業担当にも目標数字とその意図を
共有する面談を実施してみたのです。

彼としては、既に皆が理解している内容を
確認するために共有していた認識でした。
しかし、営業メンバーの反応は、

この理由で目標が決まっていたんですね。
なんで目標を追うのか分かりました。

など、彼が思っていなかった反応が数多くありました。

伝えている側としてはしっかり伝えたつもりでも
相手には伝わっていないことも多いんだな。
目標を追わないといけない理由が分かっていなければ
当然いざという時に力が出ないよな。

彼は目標共有の大切さを感じるとともに
今期の目標達成を営業部全員で目指していけそうな
手応えを感じていたのです。

新規商談の成功率を高めるコツとは？
新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓
www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

(次週は・・・

ウチの会社の課題は進捗管理だ・・・。
営業担当の進捗管理に課題を感じている
WEB 制作会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →
<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
