

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

最近はすっかり夏の気温に近くなっており、
外回りの営業や外での作業が多い方は
服装を考えるのが大変な時期かと思います。

九州では梅雨入りをしたようで
今からの時期は雨が続くことが多くなります。

雨の日や湿度の高い気候が多くなりますので
そのような気候のなかで動きやすい恰好を
していくことが必要になります。

気候などに関係なく自分が最もパフォーマンスを
あげられる状態を常に維持したいですね。

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 新規開拓物語 VOL. 502 ◇◆

■進捗管理が課題になっている・・・

今日もある塗装会社のお話の続きです。

新規商談の成功率を高めるコツとは？

新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓

www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

うちの会社は進捗管理が上手くできていない。

彼は目標達成ができていない営業部について
メンバーの進捗管理に課題があると考え、
日々頭を悩ましています。

どうすれば進捗管理をもっと上手くできるんだ・・・？
そう考えた彼はヒントを求めて営業管理をテーマにした
セミナーに参加してみることにしました。

進捗管理の課題は当然あるのですが
その前に目標設定や計画立案ができていない
企業様も多くあります。
目標設定や経営計画を見直すことで
進捗管理が上手くいく事例もあります。

・・・そのセミナーでは進捗管理のやり方以前に
目標設定や計画立案が上手くできていないことで
進捗管理ができなくなっている事例を紹介していました。

彼は今まで目標達成ができないことは
全て進捗管理に課題があると考えていました。
日々の営業活動で出てくる課題を解決することで、
目標達成に繋がると考えていました。

しかし、毎週の会議で進捗会議を行っていますが
現実的には未達成の月も多くあり、
目標の6〜7割しか達成できない月があることも事実でした。

目標設定や計画立案か・・・。
ウチの場合、目標達成の計画自体がないよな。

営業担当は皆一生懸命やってくれているけど
自分たちが取り組んでいる営業手段だけだと
アプローチが足りていないのかもしれないし。

営業の皆に頑張ってもらうこと以外に
もっとこちら側で色々な営業アプローチ手段を
考えていかないといけないよな。
目標達成のために何が必要か考えてみるか・・・。

彼は進捗管理ではなく目標設定・計画立案に
課題があると考えすることで
今までになかった考えが浮かんできたようです。

皆さまでも似たような状況はあり得ないでしょうか？

新規商談の成功率を高めるコツとは？
新規商談のコツについて記載した「営業の教科書」はこちら↓
www.islandbrain.co.jp/blog/goal-sharing/

(次週は・・・

やらなければいけないことが漏れている・・・。
部下の TODO 管理に悩みをもっている
広告会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
