

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

「営業代行で訪問する新規商談に課題がある」

皆さま、このようなお悩みはありませんか？

その課題・・・実は、

『営業資料』を変えれば解決するかもしれません。

○新規商談に訪問する時の資料がない

○商談にはいくけど受注ができない

○商談は盛り上がるのにその後が進まない

このようなことに悩んでいる方であれば

実は営業資料を変えることで解決ができます。

7月のIBメルマガは、

営業代行を活用して成功した企業様の事例として、

『営業資料』を改善したことで成約率が

大幅に向上した企業様の事例を紹介したいと思います。

成功事例を知ることによって皆さまが今後、

新規営業をされる際のお役に立てればと思っています。

営業資料で成約率が変わる？

営業資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■相手に合わせた商談資料を準備する

今週もあるホームページ制作会社様で
新規商談が上手くいったお話しの続きです。

商談資料で成約率が変わる？

商談資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

アポイントに行けば話はできるけど、
リニューアルの必要性を感じてもらえないから、
結局、受注に繋がっていかない・・・。

新規商談について悩みを持っていたこの会社では
新規営業についての課題を解決するために
商談の進め方を根本的に見直していくことにしました。

まず商談時に伝える内容として自社サービスの紹介よりも
ホームページをリニューアルすることで
相手企業がこういったメリットを享受できるか？
に特化して提案を行ってみることにしました。
相手目線でこういったメリットがあるかを中心に
商談を進めるようにしたのです。

具体的には、商談時に持っていく営業資料を
訪問企業の業種に合わせて毎回変更するようにしました。
又、紹介する制作事例も相手企業に近い業種で
持っていくようにしました。

そして相手がより具体的なイメージを持てるように、
ホームページをリニューアルすることで得られる効果を
実際に同業種であった具体的なお客様の事例を使って

提案するようにしました。

商談トークの一例を挙げると、

「これは御社と近い業種の企業での事例ですが、
実際に〇〇〇を使って上手くいっています。
もともと□□%だったコンバージョンが■■%に上昇し、
そこからの売上は◇◇円に増えています。
この事例で考えてもやはり御社でも〇〇〇の
取り組みを行うことで××の効果が期待できると考えています。」
といった内容です。

今まで自社のPRは積極的に行っていましたが
提案しても自分ごととして捉えてくれる企業は
多くありませんでした。

しかし今考えれば、相手企業でのメリットを
具体的にイメージさせることができていないので、
話を聞いてくれなくても必然だったといえます。

自分たちのことをフォーカスするのではなく、
相手企業での活用やメリットに焦点を当て提案を行っていくことで
商談が上手くいった事例といえます。

皆さまも新規営業についてお困りの際には
是非ご参考にしてみてください。

商談資料で成約率が変わる？

商談資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

(次週は・・・

商談資料は誰に見てもらうものなの・・・？

商談資料を見せる相手を見直すことで受注率の増加に繋がった

電気工事会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)