

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

皆さまが扱う商材のターゲットを考えた時に
相手企業のどこの部署が対象になるでしょうか？

経営者しか対象ではない・・・。
士業やコンサル業のように経営者限定の商材を
扱っている会社様もいるとは思いますが
割合としては多くはないかと思います。

では部署の担当者相手に商談をする時に
どういった営業資料が効果的か考えたことはあるでしょうか？

実は営業資料は商談する相手によって
最適な内容が変わってきます。
商談相手が経営者か部署の担当者かでは
準備すべき営業資料が異なってくるのです。

今回のメルマガは営業資料準備のなかでも
商談相手が相手企業の担当者だった場合に
どういった営業資料が効果的か？
といったテーマを紹介をしていきたいと思います。

企業の担当者相手に営業活動をされる皆さまは
是非ご参考にしていただければと思います。

営業資料で成約率が変わる？
営業資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 510 ◇◆

■商談は盛り上がるけど受注できない・・・。

今週はある電気工事会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

商談資料で成約率が変わる？
商談資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

この会社は電気工事を行っている会社で
製造業や工場施設に対して新規営業を行っています。
機械設備に関わる電気工事や工場内の配線工事など
建物に関わる電気系統であれば幅広く扱えるため
一定規模の建物を所有する企業に対して
新規開拓アプローチを行っているのです。

営業代行を使い電話営業でのアプローチをすると
多くの商談は建物管理担当者や設備保全担当者が
商談に応じてくれることになります。
電気系統全般を扱えることがこの会社の強みであるため
営業時には建物担当者の方々に現状で困っている内容をヒアリングし、
軽微な工事からでも柔軟に対応できることを強みとして
提案するようにしています。

このような提案を行っていることもあり、
当日の商談は事務所で机に座って話すことよりも
実際に工場に出て現場を見ながら話をする機会が多くあります。

こちらとしても現場で話をした方が商談は盛り上がるため、
机上で営業資料などを使った商談をするのではなく

積極的に現場に出て口頭で商談を進めるようにしていました。

大抵の商談は大いに盛り上がります。

相手担当者もこちらの話に関心を持って聞いてくれています。

しかし、商談は盛り上がるのですが、なぜかその後の
受注に繋がっていかないケースが多くありました。

商談は盛り上がるのになぜその後に声が掛からないんだ・・・？
担当者とはかなり盛り上がったはずなのに・・・。
商談時の提案がなにか不足していたのか・・・？

商談は盛り上がっても実際の受注に繋がらない状況について
この会社では課題を抱えていました。

商談資料で成約率が変わる？

商談資料の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
