

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を活用することで新規開拓営業ができるようになった。
ただ、自社で営業ノウハウがないために訪問してから受注までの
営業活動に苦戦している。

このような企業様は多いのではないのでしょうか？

新規開拓営業における営業活動は
既存の顧客に対してのフォロー営業とは異なり、
自社の強みやメリット効果などを
相手に明確に理解してもらうための準備が必要です。

これらの内容を話すときには端的に分かりやすく
自社のアピールをする必要があります。

自社に新規開拓営業のノウハウがない
自社の強みやメリットを上手く伝えることができない

このようなことに悩んでいる方であれば
新規商談で話す自己紹介を変えることで
解決ができる可能性があります。

9月のIBメルマガは、
営業代行を活用して成功した企業様の事例として、
『自己紹介』を改善したことで成約率が
大幅に向上した企業様の事例を紹介したいと思います。

成功事例を知ることで皆さまが今後、
新規営業をされる際のお役に立てればと思っています。

新規商談を成功させるための自己紹介とは？
自己紹介について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/jikosyukai/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 517 ◇◆

■一方的に話をする営業活動になっていた

今週はある映像制作会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

新規商談を成功させるための自己紹介とは？
自己紹介について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/jikosyukai/>

この会社は映像制作を行っている会社で
人材採用を積極的に行っている中小企業に対して
動画を活用した採用支援を行っています。
社内や現場の動画をホームページにアップしたり、
先輩社員や代表からのメッセージ動画を用いた会社説明会用の動画作成など、
採用に関わる動画を幅広く対応しており、採用に向けた自社PR映像を作成したい、
ホームページに載せる用の社内の雰囲気が分かる動画を作成したいといった、
人材採用に力を入れている企業へ新規開拓アプローチを行っているのです。

営業代行を使うことで人材採用を担当する方との
多くの商談の場に立つことができます。
採用に特化した映像制作を専門に行っている会社で
会社の魅力や代表から想いを伝えるために、
リアルな現場の映像を伝えるという点にこだわり
営業活動を行っていました。

お客様との打ち合わせの時間の多くは営業担当者が、
自社の強みや実績を話した上で提案を行うという流れで
新規営業を行っていました。

自社の魅力は十分に伝えているはずなのに
相手がなかなか理解してくれない。
営業の受注率も一向に向上しない。

新規開拓営業に対しては営業担当者も数をこなしていく中で
慣れていきましたが、営業受注率が上がらないことに対して
悩んでいました。

そこで新規商談において、営業担当者がどのような話を行
っているのかを文章におこして新規商談における自己紹介を
どのように行っているのかをまとめてみたところ、
営業担当者が自社の魅力を伝えるために割いている時間の割合が、
新規商談の場において多くの時間を活用していることが判明しました。

自社の強みやメリットを効果的に伝えるには
どのくらいの時間が最適なのか？
新規商談における自己紹介の場で相手に本当に伝えなければいけない
内容は何なのか？

営業担当者にはこのような疑問がでてきました。

新規商談における自己紹介の最適な時間は3分と言われています。
実際に売れる営業担当者はこの3分でどのように相手に
自社の魅力を伝えているのでしょうか？

新規商談を成功させるための自己紹介とは？
自己紹介について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/jikosyukai/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）