

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を使ってご訪問したアポイントについて
見込み客フォローは行えていますか？

テレアポで取得した商談にご訪問されたことがある
皆さまであればご理解いただけると思いますが、
新規商談をした結果、長期見込み客となるケースは
非常に多くあります。

長期見込み客フォローは労力の割に成果が見えづらく
取り組みづらいことはあると思います。
しかし、継続的な新規開拓営業を行うのであれば、
長期見込み客からを避けて通ることはできません。

新規開拓営業をされている会社様で
今後も受注を継続的に増やしていくのであれば
長期見込み客フォローは必ず取り組まなければいけない
課題と言えるのです。

今月のメルマガはこのような長期見込み客フォローに
課題を持っている会社様の事例を紹介したいと思います。
見込み客フォローが継続できないことに課題を持つ会社様は、
是非今回の内容をご活用していただければと思います。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■名刺はたくさん溜まっているけど・・・

今週はある金属加工会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

この会社は金属加工を行っており社員は6名います。
基本的にメーカーや部品会社の下請け仕事が多く
今までは既存取引先の仕事をメインで熟してきました。
しかし、既存取引先の仕事が徐々に減っていることもあり、
昨年度から新規開拓営業に力を入れています。

彼はそのなかで新規取引開拓の営業担当者として、
テレアポで取得した新規商談に訪問したり、
展示会や商談会に参加することで商談を増やしてきました。

テレアポからの商談は順調に獲れています。
又、展示会でも名刺交換することもできています。

しかし、1年近くこのような新規営業を行ってきた彼ですが
ここにきてある悩みに直面していました。

商談をしても一向に新規取引に繋がらないのです。

新規提案をして反応が良かった企業もありますし、
案件があった際に声を掛けると言ってくれた会社もあります。
しかし、商談や展示会で名刺交換した時に
どれだけ会話が盛り上がっていたとしても、

結局仕事に繋がっている会社がほとんどないのです。

彼はこの1年間、新規開拓営業をしてきたなかで
このような結果にあることに非常に悩みを抱えていました。

なんで商談は盛り上がるのに仕事にならないんだ・・・？
商談時の提案のやり方が悪いのか？
テレアポや展示会といった営業手段が悪いのか？
どうすれば新規営業から仕事になるんだ・・・。

彼は新規開拓営業をしても仕事に繋がらない現状に
このような課題を感じていました。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
