

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を使ってご訪問したアポイントについて
見込み客フォローは行えていますか？

テレアポで取得した商談にご訪問されたことがある
皆さまであればご理解いただけると思いますが、
新規商談をした結果、長期見込み客となるケースは
非常に多くあります。

長期見込み客フォローは労力の割に成果が見えづらく
取り組みづらいことはあると思います。
しかし、継続的な新規開拓営業を行うのであれば、
長期見込み客からを避けて通ることはできません。

新規開拓営業をされている会社様で
今後も受注を継続的に増やしていくのであれば
長期見込み客フォローは必ず取り組まなければいけない
課題と言えるのです。

今月のメルマガはこのような長期見込み客フォローに
課題を持っている会社様の事例を紹介したいと思います。
見込み客フォローが継続できないことに課題を持つ会社様は、
是非今回の内容をご活用していただければと思います。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■見込み客フォローを既存顧客に活用できる・・・？

今週もあるウェブサイト制作会社様のお話の続きです。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

彼は会社の営業担当者として活動するなかで、
既存顧客へのフォローが十分にできていないことに課題を感じています。

受注から納品まではフォローできているのだけど、
その後のフォローができないから
リピート客からの受注が少ないんだよな・・・。

ウェブサイトを数年でリニューアルすること多いから
しっかりフォローしていけば売上になるのだろうけど、
直近の売上にならない活動に時間が取れないんだよな。
既存顧客からの受注をどうにか増やせないかな・・・。

このようなことを考えていたある日、彼は他の会社から
見込み客フォローの提案を受ける機会がありました。

見込み客フォローの内容は、
新規訪問した相手へ継続的なフォローを行うことで、
その場で受注にならなくても長期的な受注を目指す提案です。

彼は新規受注には困っていませんでしたが、
見込み客フォローの手法が既存顧客に対しても
活用できるのではないかと考えました。

- ・見込み客フォローに使えるツール
- ・見込み客フォローを継続するためのノウハウ

・見込み客フォローする際のネタ作り
などなど

見込み客フォローの内容をそのまま既存顧客にも
活用できると考えたのです。

見込み客フォローのやり方を使って
既存顧客に対してフォローをしてみるか・・・。

彼は見込み客フォローの提案を受けながら

既存顧客フォローの課題解決を考えてみることにしたのでした。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

(次週は・・・

新規営業が上手くできない・・・。
営業経験が少ない担当者が訪問が上手く商談できないことに悩む
建築工事会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
