

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を活用して訪問するアポイントは
どのような担当者が訪問されていますか？

社長様、ベテランの営業担当者、
営業以外の業務と兼任している担当者など
訪問する担当者によって営業の成果に
違いが生まれることがあります。

それでは営業未経験者に任せておくと
良くないのだろうか？
と疑問に思われる方もいると思います。

営業未経験者も営業スキルの向上や
質の高い営業の経験値を積むことで
何年も営業を行ってきた担当者に負けない
営業担当者になることが可能です。

今月のメルマガはこのような営業スキルを向上させたいという
課題を持っている会社様の事例を紹介したいと思います。

営業担当者の営業スキルを向上させたいという課題を持つ会社様は、
是非今回の内容をご活用していただければと思います。

新規開拓営業では見込み客フォローを“必ず”実施してください！
長期見込み客フォローについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/choukimikomiflow/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■商談は盛り上がっているはずなのに・・・

今週はある建築会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

営業スキルや経験値の乏しい営業担当者が行う商談における課題とは！？

営業スキル向上について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/営業スキルや経験値の乏しい営業担当者/>

この会社は建築工事を行っており社員は10名います。

住宅やアパートなどの建物の修繕や

屋根工事なども幅広く行っている会社で

今までは既存取引先の仕事を中心に行っていました

しかし、既存取引先の仕事が徐々に減っていることから、
新規開拓営業に力を入れることになりました。

営業担当者として、今まで職人として

現場で施工を行っていた30代のベテランスタッフが

職人兼営業担当者として新規商談に対応することになりました。

月に数件のテレアポからの商談を行う中で、

営業開始当初は新規商談にかなり緊張もしていた

彼も徐々に営業活動に慣れていきました。

営業活動に慣れてきた点は良かったのですが、

その反面、いくら商談をしても一向に新規取引に繋がる
結果が出ていませんでした。

商談自体は相手の担当者との身の上話をするほど

盛り上がることもありました。

彼はこれほど商談が盛り上がったのであれば

その内仕事ももらえるであろうと考えていたのですが、
一向に仕事の連絡が来ることはありませんでした。

彼はなかなか仕事に繋がらないこの結果に対して
悩みを抱えていました。

身の上話をするほど商談は盛り上がっていたはずなのに・・・。
営業は相手の担当者と仲良くなることが大事ではないのか・・・。
営業の経験が乏しいことに原因があるのだろうか・・・。

彼は新規開拓営業をしても仕事に繋がらない現状に
このような課題を感じていました。

営業スキルや経験値の乏しい営業担当者が行う商談における課題とは！？

営業スキル向上について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/営業スキルや経験値の乏しい営業担当者/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの

メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
