

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を自社の営業担当者に任せて
上手く受注に繋がっていますか？

「営業担当者が自分たちで動いて
新規受注を取ってきてくれるようになる。」
営業担当者の管理をされている立場の方であれば
これを実現したいと思う方は多くいると思います。

そこで初期アプローチを外部委託して
営業代行会社がアポイントを取得し、
自社の営業担当者が訪問して受注にする形を実現しようと
営業代行会社に依頼をされていると思います。

しかし、営業担当者に任せっきりで
上手く受注に繋がっているのでしょうか？

実はこのような営業代行の運用をしても
上手く受注に繋がらないケースが多くあります。
営業代行を使った新規商談を成功に導くためには
管理者の方のマネジメントがとても重要になるのです！

今月のメルマガは営業代行を活用する上で
営業管理者が考えなければならないポイントを
ご紹介していきたいと思います。
営業代行を活用されている方やこれからご検討される方は
是非参考にいただければと思います。

その営業代行。社内の担当者に任せっきりで上手くいきますか！？
～営業管理者が考えなければ営業代行は上手くいきません！～
営業管理者のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shanaitantosh/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 537 ◇◆

■営業代行は管理者が運営するものです・・・！

今週もある金属加工会社様のお話の続きです。

その営業代行。社内の担当者に任せっきりで上手くいきますか！？
～営業管理者が考えなければ営業代行は上手くいきません！～
営業管理者のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shanaitantasha/>

営業代行を使うようになって半年。
アポイントは30件ほど訪問しているけど、
未だに受注に繋がる話は出てこない・・・。

営業部の管理者を担っている彼は、
部下からのこのような報告に頭を抱えていました。

部下からの報告を聞くと、アポイントに行っても
まともに話を聞いてくれないことが多く、
提案もできないため商談が全く盛り上がらない。
このような状況を営業代行会社に伝えて、
アポイント内容の改善は進めているのですが、
その後の商談も同じような結果になってしまう。

担当者はこのように言うのです。

しかし、30件もアポイントに行っていれば、

彼からすればいくらアポイント内容が悪くても
何件かは有効な商談になりそうな気がします。

しかし、担当者の振り返りはアポイント内容が悪いという。
なんでこんな風になってしまうのか・・・。

そこで彼はこのような状況を改善するために
次の1ヶ月間は営業担当者と一緒に自らも
実際のアポイントに訪問してみることにしました。

担当者からの報告で聞く内容と実際の商談で感じる内容では、
気が付くことも大きく異なります。

商談相手が全く話を聞いてくれない・・・。と、
担当者からは報告を受けていましたが、
こちらの商談内容も改善点があるのと感じます。

営業担当者に任せきりで上手くいくと思っていたけど、
管理しないと担当者だけでは上手くいかないんだな。

彼は実物の商談を聞きながらこのようなことを感じていました。

その営業代行。社内の担当者に任せきりで上手くいきますか！？
～営業管理者が考えなければ営業代行は上手くいきません！～
営業管理者のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shanaitantosh/>

(次週は・・・

担当者のアポイント状況が分からない・・・。
担当者が訪問したアポイントが受注に繋がらないことに悩む
ホームページ制作会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
